

**saes**  
getters

# Relazione finanziaria semestrale 2010



**Relazione finanziaria al bilancio  
consolidato semestrale abbreviato  
al 30 giugno 2010**

**SAES Getters S.p.A.**

Capitale Sociale euro 12.220.000 interamente versato

Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:  
Viale Italia, 77 – 20020 Lainate (Milano)

Registro delle imprese di Milano n. 00774910152



---

## Consiglio di Amministrazione

*Presidente*

Massimo della Porta

*Vice Presidente e Amministratore Delegato*

Giulio Canale

*Consiglieri*

Stefano Baldi (1) (2)  
Giuseppe della Porta (2)  
Adriano De Maio (1) (2) (3) (4)  
Andrea Dogliotti (2) (3)  
Andrea Gilardoni (2)  
Pietro Alberico Mazzola (2)  
Roberto Orecchia (2) (4)  
Andrea Sironi (1) (2) (3) (4)  
Gianluca Spinola (2)

(1) Componenti del Comitato per la remunerazione (*Compensation Committee*)

(2) Consiglieri non esecutivi

(3) Componenti del Comitato per il controllo interno (*Audit Committee*)

(4) Consiglieri indipendenti

---

## Collegio Sindacale

*Presidente*

Vincenzo Donnamaria

*Sindaci effettivi*

Maurizio Civardi  
Alessandro Martinelli

*Sindaci supplenti*

Fabio Egidi  
Piero Angelo Bottino

## Società di Revisione

Reconta Ernst & Young S.p.A.

---

Il mandato del Consiglio di Amministrazione e del Collegio Sindacale, eletti in data 21 aprile 2009, scade con l'Assemblea di approvazione del bilancio al 31 dicembre 2011.

### Poteri delle cariche sociali

Il Presidente e il Vice Presidente ed Amministratore Delegato hanno, per statuto (articolo 20), in via disgiunta, la rappresentanza legale della società per l'esecuzione delle deliberazioni del Consiglio nell'ambito e per l'esercizio dei poteri loro attribuiti dal Consiglio stesso.

Il Consiglio di Amministrazione, con delibera in data 21 aprile 2009, ha conferito al Presidente e al Vice Presidente ed Amministratore Delegato i poteri di ordinaria e straordinaria amministrazione, esclusi quelli riservati alla stretta competenza del Consiglio o quelli che la legge riserva all'Assemblea dei Soci.

Al Presidente Massimo della Porta è conferita la carica di *Chief Executive Officer* del Gruppo, con l'accezione che tale espressione e carica riveste nel mondo anglosassone. Al Vice Presidente ed Amministratore Delegato Giulio Canale sono confermate le cariche di *Deputy Chief Executive Officer* del Gruppo e di *Group Chief Financial Officer*, con l'accezione che tale espressione e carica riveste nel mondo anglosassone.



## **INDICE**

<b>Principali dati economici, patrimoniali e finanziari semestrali di Gruppo</b>	<b>3</b>
<b>Relazione semestrale sulla gestione del Gruppo SAES Getters</b>	<b>7</b>
<b>Bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2010</b>	<b>25</b>
Conto economico consolidato semestrale	26
Conto economico complessivo consolidato semestrale	26
Prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria consolidato semestrale	27
Rendiconto finanziario consolidato semestrale	29
Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato semestrale	30
Note esplicative	31
Allegato 1 - Conto economico consolidato semestrale al 30 giugno 2009, redatto in applicazione delle disposizioni di cui alla delibera Consob 15519 del 27/07/2006 e della Comunicazione n. DEM/6064293 del 28/07/2006	67
Allegato 2 – Dettaglio proventi e oneri non ricorrenti, dati progressivi al 30 giugno 2009	67
<b>Attestazione sul bilancio consolidato semestrale abbreviato ai sensi dell’articolo 81-ter del Regolamento Emittenti Consob</b>	<b>69</b>
<b>Relazione della società di revisione sul bilancio consolidato semestrale abbreviato</b>	<b>73</b>



**Principali dati economici,  
patrimoniali e finanziari semestrali di Gruppo**

---



## PRINCIPALI DATI ECONOMICI, PATRIMONIALI E FINANZIARI SEMESTRALI DI GRUPPO

(importi in migliaia di euro)

Dati economici	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato (1)	Variazione	Variazione %
<b>RICAVI NETTI</b>				
- Industrial Applications	40.145	30.363	9.782	32,2%
- Shape Memory Alloys	18.533	21.890	(3.357)	-15,3%
- Information Displays	9.080	17.610	(8.530)	-48,4%
- Advanced Materials	299	129	170	131,8%
<b>Totale</b>	<b>68.057</b>	<b>69.992</b>	<b>(1.935)</b>	<b>-2,8%</b>
<b>UTILE INDUSTRIALE LORDO</b>				
- Industrial Applications	21.089	14.955	6.134	41,0%
- Shape Memory Alloys	5.832	7.383	(1.551)	-21,0%
- Information Displays	5.202	8.569	(3.367)	-39,3%
- Advanced Materials & Corporate Costs (8)	(131)	(535)	404	75,5%
<b>Totale</b>	<b>31.992</b>	<b>30.372</b>	<b>1.620</b>	<b>5,3%</b>
% sui ricavi	47,0%	43,4%		
<b>UTILE INDUSTRIALE LORDO <i>adjusted</i> (3)</b>				
	<b>31.992</b>	<b>33.664</b>	<b>(1.672)</b>	<b>-5,0%</b>
% sui ricavi	47,0%	48,1%		
<b>EBITDA (2)</b>				
	<b>13.430</b>	<b>4.850</b>	<b>8.580</b>	<b>176,9%</b>
% sui ricavi	19,7%	6,9%		
<b>EBITDA <i>adjusted</i> (2)</b>				
	<b>13.430</b>	<b>11.077</b>	<b>2.353</b>	<b>21,2%</b>
% sui ricavi	19,7%	15,8%		
<b>UTILE (PERDITA) OPERATIVO</b>				
	<b>7.580</b>	<b>(8.115)</b>	<b>15.695</b>	<b>193,4%</b>
% sui ricavi	11,1%	-11,6%		
<b>UTILE (PERDITA) OPERATIVO <i>adjusted</i> (3)</b>				
	<b>7.580</b>	<b>3.586</b>	<b>3.994</b>	<b>111,4%</b>
% sui ricavi	11,1%	5,1%		
<b>UTILE NETTO di Gruppo (4)</b>				
	<b>2.554</b>	<b>(13.612)</b>	<b>16.166</b>	<b>118,8%</b>
% sui ricavi	3,8%	-19,4%		
<b>Dati patrimoniali e finanziari</b>				
	<b>30 giugno 2010</b>	<b>31 dicembre 2009</b>	<b>Variazione</b>	<b>Variazione %</b>
Immobilizzazioni materiali nette	67.336	65.932	1.404	2,1%
Patrimonio netto di Gruppo	112.809	98.851	13.958	14,1%
Posizione finanziaria netta	(26.224)	(20.419)	(5.805)	-28,4%
<b>Altre informazioni</b>				
	<b>1° semestre 2010</b>	<b>1° semestre 2009 rideterminato (1)</b>	<b>Variazione</b>	<b>Variazione %</b>
Cash flow da attività operativa	(1.833)	(1.643)	(190)	-11,6%
Spese di ricerca e sviluppo (5)	6.869	9.093	(2.224)	-24,5%
Personale al 30 giugno (6)	1.089	1.103	(14)	-1,3%
Costo del personale (7)	26.613	33.178	(6.565)	-19,8%
Investimenti in immobilizzazioni materiali	2.227	3.929	(1.702)	-43,3%

- (1) Si segnala che i dati del primo semestre 2009 sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2010; in particolare:
- le vendite relative ai getter per collettori solari e alle soluzioni getter per l'assorbimento di idrogeno impiegate in contenitori a tenuta ermetica per uso militare, precedentemente incluse nel Business Electronic Devices, sono state riclassificate nel Business Vacuum Systems and Thermal Insulation;
  - a seguito del cambiamento del mix produttivo, anche in conseguenza delle acquisizioni perfezionate nel corso del 2008, e della modifica del sistema informativo, è stato completato a fine esercizio 2009 uno studio per rendere i criteri di allocazione dei costi operativi alle varie unità di business più coerenti con la mutata situazione di mercato e il riposizionamento strategico del Gruppo SAES Getters. In tal senso, anche i costi operativi del primo semestre 2009 sono stati riclassificati tra le varie Business Unit per consentire un confronto coerente;
  - a seguito della cessione della controllata indiretta Opto Materials S.r.l. (18 dicembre 2009) e della decisione di liquidare la controllata diretta SAES Opto S.r.l., entrambe operanti nel business dell'optoelettronica, i dati della due società sono stati riclassificati in una apposita voce di conto economico "Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Si segnala, inoltre, che i saldi economici al 30 giugno 2009 sono stati rideterminati, con effetto sia sul risultato sia sul patrimonio netto consolidato, rispetto a quelli presentati nella Relazione semestrale al 30 giugno 2009, per riflettere gli effetti derivanti del completamento delle valutazioni provvisorie delle aggregazioni aziendali avvenute nel corso dell'esercizio 2008.

(2) L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS e non deve essere considerato misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato del Gruppo; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization") è definito come "utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

Per EBITDA *adjusted* si intende lo stesso EBITDA, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori non ricorrenti e comunque ritenuti dal management non indicativi rispetto alla performance operativa corrente. Ai fini del calcolo si rimanda al dettaglio "Proventi e oneri non ricorrenti" riportato nell'Allegato n. 2.

(3) Al netto di costi non ricorrenti e altri costi ritenuti dal management non indicativi rispetto alla performance operativa corrente. Ai fini del calcolo si rimanda al dettaglio "Proventi e oneri non ricorrenti" riportato nell'Allegato n. 2.

(4) Include il risultato netto derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue (pari, rispettivamente, a +82 migliaia di euro nel primo semestre 2010 e -351 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2009).

(5) Le spese di ricerca e sviluppo relative al primo semestre 2009 includono oneri non ricorrenti pari a 1.764 migliaia di euro; al netto di tali costi, ammontano a 7.329 migliaia di euro (10,5% del fatturato consolidato).

(6) La voce al 30 giugno 2010 include: il personale dipendente pari a 1.027 unità e il personale impiegato presso le società del Gruppo con contratti diversi da quello di lavoro dipendente pari a 62 unità.

Si segnala, inoltre, che il dato al 30 giugno 2009 include i dipendenti (10 unità) di Opto Materials S.r.l., ceduta in data 18 dicembre 2009 e quelli (2 unità) di SAES Getters Singapore PTE, Ltd. liquidata in data 4 giugno 2010.

(7) Al 30 giugno 2009 il costo del personale includeva oneri non ricorrenti (costi per *severance* al netto dei risparmi per utilizzo di C.I.G.O.) pari a 4.434 migliaia di euro; nel primo semestre 2010 i costi per riduzione del personale sono pari a 783 migliaia di euro mentre l'utilizzo della Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria (C.I.G.O.) ha portato un beneficio sul costo del lavoro pari a 348 migliaia di euro.

(8) Include quei costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme.

## **Relazione semestrale sulla gestione del Gruppo SAES Getters**

---

## **INFORMAZIONI SULLA GESTIONE**

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali avanzati caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe trovano applicazione soprattutto nel comparto biomedicale e, più in generale, in ambiti industriali di nicchia.

Una capacità produttiva totale distribuita in dodici stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

## **Struttura del Gruppo**

La struttura organizzativa del Gruppo è riportata nella seguente tabella:

<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto e getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto, getter per collettori solari e prodotti per l'isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
<b>Shape Memory Alloys Business Unit</b>	
Shape Memory Alloys (SMA)	Leghe a memoria di forma
<b>Information Displays Business Unit</b>	
Liquid Crystal Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
<b>Advanced Materials Business Development Unit</b>	
Advanced Materials	Dryer e getter altamente sofisticati per OLED e sigillanti per pannelli solari

## Eventi rilevanti del semestre

Nel corso del primo semestre 2010, il fatturato ha evidenziato crescite bilanciate, rispetto al secondo semestre 2009, in tutti i settori di business, come meglio evidenziato nella tabella che segue:

(importi in migliaia di euro)

Settori di business	1° semestre 2009	2° semestre 2009	1° semestre 2010
Lamps	4.609	5.804	6.347
Electronic Devices	10.923	11.170	11.853
Vacuum Systems and Thermal Insulation	7.569	5.565	7.886
Semiconductors	7.262	7.678	14.059
<b>Subtotale Industrial Applications</b>	<b>30.363</b>	<b>30.217</b>	<b>40.145</b>
<b>Subtotale Shape Memory Alloys</b>	<b>21.890</b>	<b>12.389</b>	<b>18.533</b>
Liquid Crystal Displays	15.701	13.883	6.859
Cathode Ray Tubes	1.909	2.110	2.221
<b>Subtotale Information Displays</b>	<b>17.610</b>	<b>15.993</b>	<b>9.080</b>
<b>Subtotale Advanced Materials</b>	<b>129</b>	<b>214</b>	<b>299</b>
<b>Fatturato Totale</b>	<b>69.992</b>	<b>58.813</b>	<b>68.057</b>

Le crescite, relative soprattutto a nuovi prodotti e applicazioni, compensano il calo strutturale dell'Information Displays.

La decisa e costante crescita del fatturato rispetto al secondo semestre 2009, combinata con il piano di razionalizzazione e ristrutturazione e le politiche di rigore adottate già a fine 2008 e proseguite per l'intero esercizio 2009, ha consentito nel primo semestre 2010 di conseguire nuovamente risultati positivi, a conferma della correttezza della strategia intrapresa dal management. I dati economici del semestre dimostrano come la strategia di diversificazione del business, implementata con le acquisizioni del 2008, il rafforzamento dell'offerta Shape Memory Alloys (SMA) e l'espansione delle vendite nelle Industrial Applications, e l'incisiva azione di ristrutturazione e controllo dei costi abbiano avuto successo, consentendo al Gruppo di superare la crisi e di rilanciare le prospettive future, nonostante i forti mutamenti intercorsi nei settori e nei mercati di riferimento.

Il settore dell'Industrial Applications si conferma al primo posto per fatturato tra le varie business unit del Gruppo e mostra una crescita progressiva in tutti i settori.

Si segnalano incrementi in quasi tutti i business, in particolare nei semiconduttori che a partire dalla fine del 2009 manifestano una crescita costante trainata dai nuovi investimenti in fabbriche, anche per la produzione di LED, e dal lancio di nuovi prodotti.

All'interno delle Industrial Applications, anche il settore delle lampade, invertendo la tendenza ciclica dello scorso esercizio, evidenzia ricavi in continua crescita.

Nell'area MEMS, è continuata nel semestre la collaborazione con STMicroelectronics per l'integrazione dei getter a film sottile nei giroscopi MEMS di nuova generazione realizzati da ST; gli sforzi congiunti delle due società hanno consentito lo sviluppo e l'avvio dell'industrializzazione di giroscopi con getter integrato che utilizzano la tecnologia SAES. La strategia di diversificazione dei prodotti getter in settori emergenti e la partnership con leader di mercato come ST si sono rivelate una strategia vincente i cui effetti proseguiranno nei trimestri futuri contribuendo con peso crescente al risultato economico del Gruppo.

Nel settore delle leghe a memoria di forma, il comparto medicale torna a crescere dopo il calo del secondo semestre 2009 causato dagli eccessi di scorte accumulate all'inizio dello scorso anno da alcuni dei principali clienti.

Risultati positivi anche nel comparto industriale. In particolare, nel corso del semestre è stato sottoscritto un importante accordo di partnership con la società Cambridge Mechatronics Ltd. (CML) per l'integrazione dei

fili educati a memoria di forma nei dispositivi di autofocus per le fotocamere dei telefoni cellulari di nuova generazione. Un primo telefono cellulare con dispositivo SMA è già in vendita sul mercato giapponese. Tale accordo con CML è un primo passo nell'applicazione della tecnologia SMA all'interno di comparti industriali quali l'elettronica di consumo, potenzialmente caratterizzati da volumi molto elevati. L'utilizzo delle SMA nell'industria *electronic consumer* si aggiunge a quello sempre maggiore nel settore *automotive*, a conferma delle potenzialità delle leghe a memoria di forma anche al di fuori dell'industria medica.

Le crescite dei settori Industrial Applications e SMA hanno consentito di riequilibrare il mix di offerta del Gruppo e di attenuare la dipendenza dal comparto Information Displays, per il quale i risultati del primo semestre 2010 confermano l'annunciato calo strutturale. In particolare, la contrazione nel business delle lampade fluorescenti a catodo freddo (o CCFL) si conferma progressiva e irreversibile a causa della concorrenza della tecnologia LED (mercato in cui SAES Getters non è al momento presente se non attraverso la vendita dei già citati purificatori di gas) che ha eroso quote di mercato alle CCFL.

Nel settore dei display, il Gruppo continua a investire nello sviluppo di soluzioni getter innovative destinate ad applicazioni OLED, che si prevede affiancheranno progressivamente negli anni l'attuale tecnologia LCD.

Sono continuati nel primo semestre 2010 gli investimenti in ricerca e innovazione, ritenuti dal Gruppo essenziali per assicurare la crescita futura. In particolare, si segnala che nel corso del primo semestre è stata costituita la società E.T.C. S.r.l., controllata all'85% da SAES Getters S.p.A., *spin-off* supportato dal Consiglio Nazionale delle Ricerche (CNR). Tale società, con sede a Bologna, ha per oggetto lo sviluppo di materiali funzionali per applicazioni nella *Organic Electronics* e nella *Organic Photonics* ed anche lo sviluppo di dispositivi fotonici organici integrati per applicazioni di nicchia.

In data 6 aprile 2010, il Consiglio di Amministrazione di SAES Smart Materials, Inc. ha formalmente deliberato un aumento di capitale sociale pari a \$2,5 milioni, anche al fine di assicurare il rispetto dei *covenant* sul finanziamento in capo alla società stessa; tale conferimento è stato eseguito nel maggio 2010 dal Socio Unico SAES Getters International Luxembourg S.A., come più ampiamente descritto nelle Note esplicative.

Per sottoscrivere l'aumento di capitale in SAES Smart Materials, Inc., SAES Getters International Luxembourg S.A. ha utilizzato parte dei fondi (pari complessivamente a circa €3,5 milioni) ricevuti in data 22 aprile 2010 dalla controllata SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. a titolo di aumento di capitale, in esecuzione della delibera del Consiglio di Amministrazione della società cinese datata 1 marzo 2010.

In data 9 aprile 2010 è stata formalmente accolta dall'istituto finanziatore la richiesta del Gruppo di deroga al richiamo del debito in capo a Memry Corporation e, contestualmente, è stata formalizzata la rideterminazione dei *covenant* finanziari per gli esercizi 2009-2012, ripristinando in questo modo le scadenze originarie del debito.

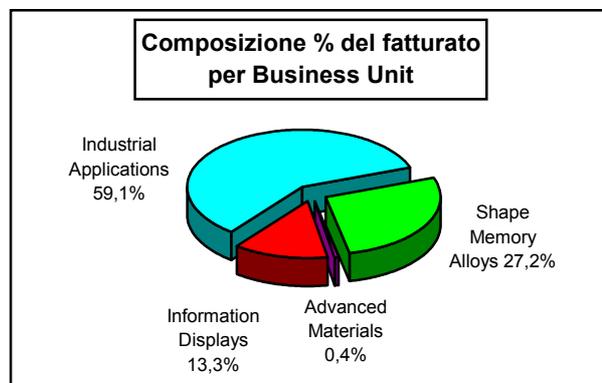
In data 27 aprile 2010 l'Assemblea Straordinaria degli Azionisti ha deliberato di procedere all'annullamento delle azioni proprie detenute in portafoglio. Poiché tali azioni erano già iscritte in bilancio in deduzione del patrimonio netto (come stabilito dallo IAS 32), si è proceduto, in data 26 maggio 2010, all'annullamento delle azioni proprie senza la rilevazione di alcun utile o perdita nel conto economico e senza alcun effetto sul patrimonio netto della Società.

L'operazione di annullamento delle azioni proprie è stata attuata senza alcuna variazione del capitale sociale, bensì attraverso un incremento della parità contabile implicita. In particolare, ad esito dell'operazione di annullamento delle n. 600.000 azioni ordinarie e n. 82.000 azioni di risparmio in portafoglio, il capitale sociale di SAES Getters S.p.A. resta invariato e pari a 12.200.000 euro, rappresentato però da un minor numero di azioni in circolazione, ovvero n. 22.049.969 azioni (n. 14.671.350 azioni ordinarie e n. 7.378.619 azioni di risparmio) senza valore nominale ma con un valore di parità contabile implicita pari a 0,554195 euro. Inoltre, in applicazione di quanto previsto dall'articolo 26 dello Statuto, risulta corrispondentemente aumentata la quantificazione dei privilegi delle azioni di risparmio residue (il dividendo privilegiato sale da 0,134 euro a 0,139 euro, mentre la maggiorazione passa da 0,016 euro a 0,017 euro).

## Le vendite ed il risultato economico del primo semestre dell'esercizio 2010 rispetto al primo semestre 2009

Il **fatturato netto consolidato** del primo semestre dell'esercizio 2010 è stato pari a 68.057 migliaia di euro, in leggera diminuzione (-2,8%) rispetto a 69.992 migliaia di euro del primo semestre 2009.

L'effetto dei cambi è stato positivo e pari al 1,1%, dovuto prevalentemente al rafforzamento, nel corso del primo semestre 2010, del dollaro USA, dello yen giapponese e del won coreano; a cambi comparabili, il fatturato netto consolidato è diminuito del 3,9%. A livello di fatturato, il perimetro di consolidamento risulta invariato rispetto al primo semestre 2009.



A livello di fatturato, il primo semestre 2010 evidenzia un trend di crescita in tutti i settori di business, che compensa il calo strutturale del segmento Information Displays. La ripresa del fatturato è trainata principalmente dalle vendite nel comparto SMA medicale, che hanno avuto una ripresa anticipata rispetto alle previsioni, e, all'interno del business Industrial Applications, dai semiconduttori, che hanno rafforzato la ripresa già manifestata nella parte conclusiva del 2009.

Nella seguente tabella il dettaglio del fatturato, sia del primo semestre 2010 sia del primo semestre 2009, per ciascun settore di business e la relativa variazione percentuale a cambi correnti e a cambi comparabili:

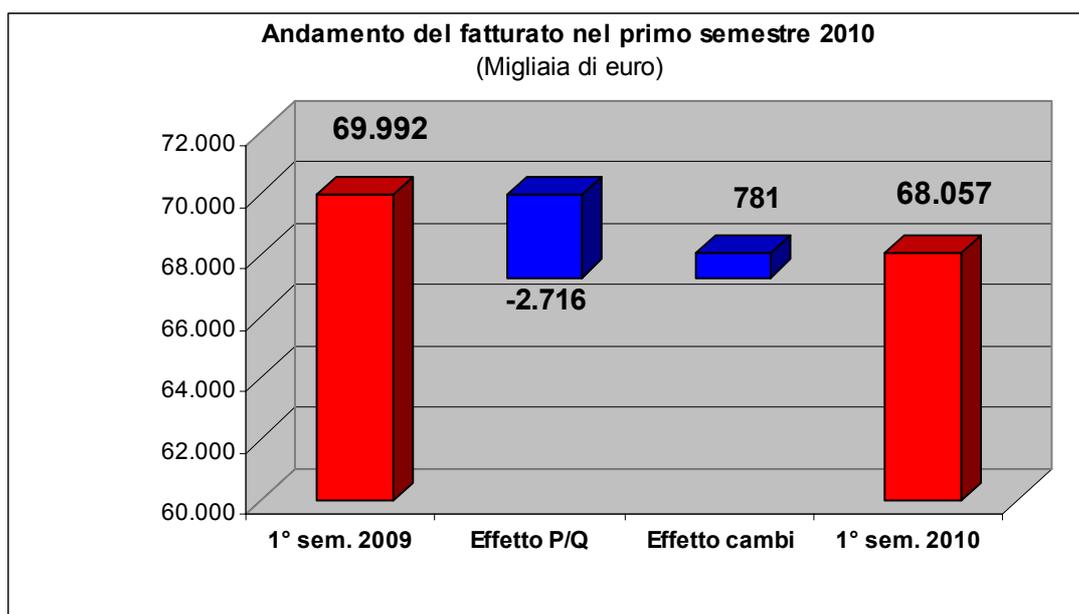
(importi in migliaia di euro)

Settori di business	1° semestre 2010	1° semestre 2009 (*)	Variazione totale	Variazione totale %	Effetto cambi %	Effetto prezzo/q.tà %
Lamps	6.347	4.609	1.738	37,7%	1,7%	36,0%
Electronic Devices	11.853	10.923	930	8,5%	0,6%	7,9%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	7.886	7.569	317	4,2%	1,0%	3,2%
Semiconductors	14.059	7.262	6.797	93,6%	0,7%	92,9%
<b>Subtotale Industrial Applications</b>	<b>40.145</b>	<b>30.363</b>	<b>9.782</b>	<b>32,2%</b>	<b>0,9%</b>	<b>31,3%</b>
<b>Subtotale Shape Memory Alloys</b>	<b>18.533</b>	<b>21.890</b>	<b>(3.357)</b>	<b>-15,3%</b>	<b>0,3%</b>	<b>-15,6%</b>
Liquid Crystal Displays	6.859	15.701	(8.842)	-56,3%	2,7%	-59,0%
Cathode Ray Tubes	2.221	1.909	312	16,3%	0,5%	15,8%
<b>Subtotale Information Displays</b>	<b>9.080</b>	<b>17.610</b>	<b>(8.530)</b>	<b>-48,4%</b>	<b>2,4%</b>	<b>-50,8%</b>
<b>Subtotale Advanced Materials</b>	<b>299</b>	<b>129</b>	<b>170</b>	<b>131,8%</b>	<b>3,8%</b>	<b>128,0%</b>
<b>Fatturato Totale</b>	<b>68.057</b>	<b>69.992</b>	<b>(1.935)</b>	<b>-2,8%</b>	<b>1,1%</b>	<b>-3,9%</b>

(\*) I ricavi del primo semestre 2009 sono stati oggetto di riclassifiche per consentire un confronto omogeneo con il 2010; in particolare:

- le vendite relative ai getter per collettori solari e alle soluzioni getter per l'assorbimento di idrogeno impiegate in contenitori a tenuta ermetica per uso militare, precedentemente incluse nel Business Electronic Devices, sono state riclassificate nel Business Vacuum Systems and Thermal Insulation;
- a seguito della cessione della controllata indiretta Opto Materials S.r.l. (18 dicembre 2009) e della decisione di liquidare la controllata diretta SAES Opto S.r.l., entrambe operanti nel business dell'optoelettronica, i ricavi della due società sono stati riclassificati in un'apposita voce di conto economico "Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Il grafico seguente rappresenta l'andamento del fatturato nel primo semestre 2010:



La **Industrial Applications Business Unit** ha consolidato nel primo semestre 2010 la propria ripresa e ha realizzato un fatturato pari a 40.145 migliaia di euro, in notevole crescita rispetto a 30.363 migliaia di euro del primo semestre 2009 (+32,2%). L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambio positivo pari a 0,9%, mentre la crescita organica è stata pari al 31,3%.

Rispetto al primo semestre dello scorso esercizio, si segnalano incrementi in tutti i business; in particolare, il Business Semiconductors ha chiuso il primo semestre 2010 con un fatturato pari a 14.059 migliaia di euro (+93,6% rispetto al primo semestre 2009), rafforzando la ripresa già manifestata nella fase conclusiva dell'esercizio 2009, trainata anche dagli investimenti in nuove fabbriche, incluse quelle per la produzione di LED, e dal lancio di nuovi prodotti. In crescita sono anche le vendite di soluzioni getter per MEMS e di getter e dispensatori per lampade (favorite dalla progressiva messa al bando delle lampade a incandescenza). Si segnala, invece, un rallentamento della crescita nel settore dei getter per collettori solari dovuto agli effetti della recessione che ha causato un ritardo degli investimenti, soprattutto nei due principali mercati di riferimento (Spagna e Stati Uniti), oltre che all'intensificarsi della concorrenza in un settore ritenuto in sviluppo.

Il fatturato consolidato della **Business Unit Shape Memory Alloys** nel primo semestre 2010 è stato pari a 18.533 migliaia di euro, rispetto a 21.890 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2009. L'effetto dei cambi è sostanzialmente neutro e pari a +0,3%.

Il fatturato, in calo rispetto al primo semestre 2009 caratterizzato da vendite superiori alla media a causa della politica di scorte adottata da alcuni importanti clienti USA, risulta comunque in costante e continua ripresa rispetto al fatturato della Business Unit consuntivato nella seconda metà del 2009.

Il fatturato della **Information Displays Business Unit** è stato pari a 9.080 migliaia di euro, in riduzione rispetto a 17.610 migliaia di euro del primo semestre 2009 (-48,4%). L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambio positivo pari a 2,4%.

Al netto dell'effetto cambio, il drastico calo del 50,8% è da attribuirsi prevalentemente al calo strutturale e irreversibile del business delle lampade fluorescenti a catodo freddo (CCFL) per la retroilluminazione degli schermi a cristalli liquidi, causato dalla concorrenza della tecnologia LED che ha eroso quote di mercato alle CCFL. Alla crisi strutturale delle lampade fluorescenti si aggiunge, poi, la sempre maggiore pressione sui prezzi, favorita dall'emergere di concorrenza a basso costo e di qualità inferiore sui mercati asiatici.

Da segnalare l'incremento di fatturato nel Business CRT (+15,8% a cambi comparabili), favorito dai Mondiali di calcio 2010.

La **Advanced Materials Business Development Unit** ha realizzato un fatturato pari a 299 migliaia di euro rispetto 129 migliaia di euro realizzati nel primo semestre 2009, in crescita prevalentemente nel comparto dell'elettronica organica. Positivo l'effetto dei cambi (+3,8%).

Si riporta di seguito la ripartizione dei ricavi per area geografica di destinazione:

(importi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2010	%	1° semestre 2009	%	Variazione totale	Variazione totale %
Italia	1.080	1,6%	571	0,8%	509	89,1%
Europa	12.732	18,7%	9.850	14,1%	2.882	29,3%
Nord America	29.388	43,2%	31.360	44,8%	(1.972)	-6,3%
Giappone	4.460	6,6%	7.924	11,3%	(3.464)	-43,7%
Corea del Sud	5.098	7,5%	6.954	9,9%	(1.856)	-26,7%
Cina	6.015	8,8%	4.358	6,2%	1.657	38,0%
Altri Asia	9.031	13,3%	8.751	12,5%	280	3,2%
Altri	253	0,4%	224	0,3%	29	12,9%
<b>Fatturato Totale</b>	<b>68.057</b>	<b>100,0%</b>	<b>69.992</b>	<b>100,0%</b>	<b>(1.935)</b>	<b>-2,8%</b>

La riduzione delle vendite nel Far East (in particolare Giappone e Corea del Sud) è conseguente alla già citata contrazione di fatturato nel business LCD. Per contro, aumentano le vendite in Cina (grazie alla ripresa del business dei semiconduttori) e in Europa (grazie alle applicazioni industriali, in particolare quella delle lampade). In Nord America, il calo nel settore SMA (caratterizzato da un primo semestre 2009 con vendite superiori alla media) è parzialmente compensato dalla crescita nel business dei semiconduttori.

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 31.992 migliaia di euro (47% dei ricavi consolidati) nel primo semestre 2010, in crescita rispetto a 30.372 migliaia di euro del corrispondente semestre 2009, nonostante il calo nei ricavi.

L'utile industriale lordo dei primi sei mesi del 2009 era penalizzato da oneri non ricorrenti, pari a 3.292 migliaia di euro (per ulteriori dettagli si rinvia alla tabella riportata nell'Allegato n. 2); al netto di tali costi *one-off*, il margine industriale lordo *adjusted* era stato pari al 48,1% (33.664 migliaia di euro in valore assoluto), sostanzialmente allineato a quello del primo semestre 2010 (47%).

A livello di Business Unit, il calo nel margine industriale lordo del settore Information Displays, causato dalla contrazione dei ricavi nel Business Liquid Crystal Displays, è compensato dalla crescita nel comparto Industrial Applications (in particolare, Business Lamps e Semiconductors).

La seguente tabella riporta il risultato industriale lordo del primo semestre degli esercizi 2010 e 2009 per Business Unit:

(importi in migliaia di euro)

Business Unit	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione totale	Variazione %
Industrial Applications	21.089	14.955	6.134	41,0%
Shape Memory Alloys	5.832	7.383	(1.551)	-21,0%
Information Displays	5.202	8.569	(3.367)	-39,3%
Advanced Materials & Corporate Costs	(131)	(535)	404	75,5%
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>31.992</b>	<b>30.372</b>	<b>1.620</b>	<b>5,3%</b>

Il **risultato operativo consolidato** è stato positivo per 7.580 migliaia di euro nel primo semestre del 2010, rispetto ad una perdita di -8.115 migliaia di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente. In

termini percentuali sul fatturato, il margine operativo è pari a +11,1%, rispetto ad un dato negativo (-11,6%) del 2009.

Invertendo la tendenza in atto nello scorso esercizio, il risultato operativo torna positivo e risulta essere in forte crescita, principalmente per effetto del contenimento delle spese operative a seguito del piano di razionalizzazione implementato nel corso del precedente esercizio.

Si segnala che il risultato operativo del primo semestre 2009 includeva oneri non ricorrenti pari a 11.701 migliaia di euro (come da dettaglio riportato nell'Allegato n. 2); al netto di tali costi, il risultato operativo sarebbe stato positivo e pari a 3.586 migliaia di euro (5,1% del fatturato consolidato).

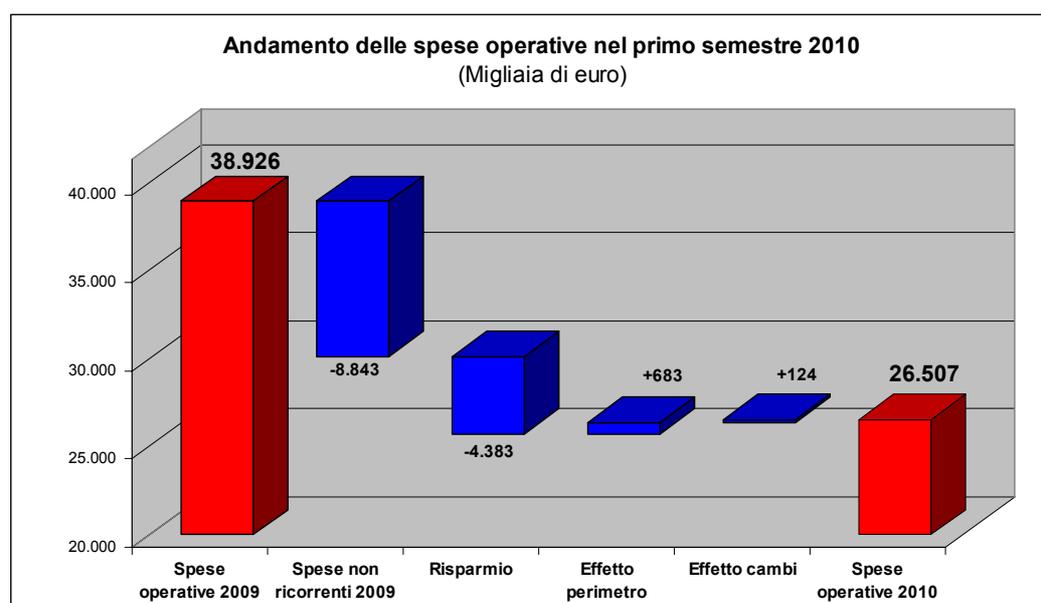
La seguente tabella riporta il risultato operativo del primo semestre degli esercizi 2010 e 2009 per Business Unit:

(importi in migliaia di euro)

Business Unit	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione totale	Variazione %
Industrial Applications	13.953	6.862	7.091	103,3%
Shape Memory Alloys	479	636	(157)	-24,7%
Information Displays	2.356	3.174	(818)	-25,8%
Advanced Materials & Corporate Costs	(9.208)	(18.787)	9.579	51,0%
<b>Risultato operativo</b>	<b>7.580</b>	<b>(8.115)</b>	<b>15.695</b>	<b>193,4%</b>

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 26.507 migliaia di euro nel primo semestre 2010, in forte calo rispetto a 38.926 migliaia di euro del 2009. Da segnalare che nel primo semestre dello scorso esercizio le spese operative includevano oneri non ricorrenti per 8.843 migliaia di euro (come da dettaglio riportato nell'Allegato n. 2); scorporando tali oneri e l'effetto conseguente la variazione del perimetro di consolidamento (costituzione di E.T.C. S.r.l. nel febbraio 2010) e la variazione dei cambi, le spese operative diminuiscono di 4.383 migliaia di euro (circa il 15%), per l'effetto combinato dell'azione di contenimento dei costi e delle politiche di rigore adottate nel 2009 e proseguite anche nel corso del primo semestre 2010. A diminuire sono soprattutto le spese di vendita e le spese generali e amministrative; resta, invece, costante la percentuale dei costi di ricerca e sviluppo sul fatturato consolidato (10% circa).

Nel grafico che segue, l'evoluzione delle spese operative nel corso del primo semestre 2010:



Complessivamente il costo del lavoro è stato di 26.613 migliaia di euro, in diminuzione rispetto al valore dello stesso periodo dell'anno precedente (pari a 33.178 migliaia di euro). Escludendo, sia nel 2010 sia nel 2009, i costi per *severance*<sup>1</sup> e i risparmi conseguenti l'adozione della C.I.G.O.<sup>2</sup> presso la Capogruppo e la consociata italiana SAES Advanced Technologies S.p.A., il costo del lavoro diminuisce di 2.561 migliaia di euro principalmente per effetto della riduzione del numero medio del personale dipendente del Gruppo conseguente il piano di ristrutturazione implementato nel corso del precedente esercizio.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 13.430 migliaia di euro nel primo semestre 2010 rispetto a 4.850 migliaia di euro nello stesso periodo del 2009. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 19,7% nel primo semestre 2010, in netto miglioramento anche rispetto agli obiettivi precedentemente comunicati (6,9% nello stesso semestre del 2009).

Si segnala che il conto economico del periodo non è stato influenzato da componenti non ricorrenti; l'EBITDA del primo semestre 2009 includeva, invece, costi *one-off* pari a 6.227 migliaia di euro (per maggiori dettagli si veda il dettaglio riportato nell'Allegato n. 2<sup>3</sup>), al netto dei quali l'EBITDA *adjusted*<sup>4</sup> era pari al 15,8% (11.077 migliaia di euro).

Il saldo degli altri proventi (oneri) netti è stato positivo per 2.095 migliaia di euro contro un saldo positivo di 439 migliaia di euro del primo semestre 2009. L'incremento, pari a 1.656 migliaia di euro, risulta principalmente spiegato dalla plusvalenza realizzata dalla Capogruppo a fronte della cessione di alcuni cespiti e dai maggiori proventi (pari complessivamente a 450 migliaia di euro al 30 giugno 2010) conseguenti il proseguimento della collaborazione con STMicroelectronics, a cui si è già accennato in precedenza, per l'integrazione del getter a film sottile brevettato da SAES all'interno dei giroscopi MEMS di nuova generazione prodotti da ST. Gli sforzi congiunti delle due società hanno consentito di avviare la produzione di massa di questi innovativi giroscopi e le *royalties* derivanti dall'accordo commerciale con ST cominceranno a maturare dal terzo trimestre 2010.

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è stato negativo e pari a -1.324 migliaia di euro contro un saldo negativo di -1.155 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2009.

La variazione negativa (-169 migliaia di euro) è principalmente imputabile alla valutazione a *fair value* dei contratti *Interest Rate Swap (IRS)* in capo alle società americane del Gruppo, in parte rettificata dal fatto che il primo semestre 2009 includeva lo stanziamento (pari a 720 migliaia di euro) a fronte di impegni contrattuali con i soci terzi della *joint venture* Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd.

La somma algebrica delle differenze cambio ha registrato nel primo semestre dell'esercizio un saldo negativo di -1.961 migliaia di euro ed include prevalentemente le perdite non realizzate su cambi derivanti dalla conversione delle disponibilità liquide e dei crediti finanziari di *cash pooling* denominati in euro delle consociate estere, a seguito dell'apprezzamento delle valute locali (in particolare del won coreano e del dollaro USA) rispetto al cambio puntuale di fine 2009 dell'euro, moneta di riferimento di tali depositi..

Il **risultato ante imposte** è positivo e pari a 4.295 migliaia di euro, rispetto ad un valore negativo del primo semestre 2009 pari a 9.865 migliaia di euro.

---

<sup>1</sup> I costi per *severance* sono pari a 783 migliaia di euro e 4.999 migliaia di euro, rispettivamente nel primo semestre 2010 e nel primo semestre 2009.

<sup>2</sup> Il risparmio per utilizzo della C.I.G.O. ammonta a 348 migliaia di euro al 30 giugno 2010 e a 560 migliaia di euro al 30 giugno 2009.

<sup>3</sup> 6.227 migliaia di euro rappresenta il totale dei costi netti non ricorrenti (11.701 migliaia di euro), al netto di ammortamenti e svalutazioni.

<sup>4</sup> Per EBITDA *adjusted* si intende lo stesso EBITDA, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori non ricorrenti e comunque ritenuti dal management non indicativi rispetto alla performance operativa corrente. Ai fini del calcolo si rimanda al dettaglio "Proventi e oneri non ricorrenti" riportato nell'Allegato n. 2.

Le imposte sul reddito sono state pari a 1.948 migliaia di euro contro 3.396 migliaia di euro del primo semestre 2009. Nel primo semestre 2009 la presenza di imposte sul reddito, nonostante un risultante ante imposte negativo, era giustificata da imponibili positivi presenti su alcune società del Gruppo non compensati da imposte anticipate su imponibili negativi di altre società del Gruppo. Nel primo semestre 2010 il *tax rate* di Gruppo torna ad essere positivo (+45,4%).

La linea “Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue” include il risultato netto della controllata SAES Opto S.r.l., il cui processo di liquidazione è stato avviato nel corso del primo semestre 2010, e la plusvalenza realizzata dalla consociata americana SAES Getters America, Inc., a seguito della cessione di alcuni macchinari già classificati tra le “Attività destinate alla vendita” al 31 dicembre 2009.

Il **risultato netto consolidato di Gruppo** del primo semestre 2010 è stato positivo per 2.554 migliaia di euro, contro un risultato negativo di -13.612 migliaia di euro del primo semestre 2009.

### Posizione finanziaria – Investimenti – Altre informazioni

Si riporta di seguito il dettaglio delle voci componenti la posizione finanziaria netta consolidata:

(importi in migliaia di euro)

	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	30 giugno 2009
Cassa	11	13	19
Altre disponibilità liquide	25.260	22.311	24.462
<b>Liquidità</b>	<b>25.271</b>	<b>22.324</b>	<b>24.481</b>
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>5</b>	<b>11</b>	<b>707</b>
Debiti bancari correnti	0	(4.033)	(8.827)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(8.221)	(24.730)	(3.805)
Altri debiti finanziari correnti	(1.797)	(590)	(426)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(10.018)</b>	<b>(29.353)</b>	<b>(13.058)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>15.258</b>	<b>(7.018)</b>	<b>12.130</b>
Debiti bancari non correnti	(40.794)	(12.713)	(36.632)
Altri debiti finanziari non correnti	(688)	(688)	(640)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(41.482)</b>	<b>(13.401)</b>	<b>(37.272)</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(26.224)</b>	<b>(20.419)</b>	<b>(25.142)</b>

La **posizione finanziaria netta** al 30 giugno 2010 è negativa per -26.224 migliaia di euro (liquidità pari a 25.271 migliaia di euro a fronte di passività finanziarie nette per -51.495 migliaia di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa di -20.419 migliaia di euro al 31 dicembre 2009. La variazione negativa rispetto al 31 dicembre 2009 è principalmente attribuibile all'effetto dei cambi (circa -4 milioni di euro): l'82% dei debiti finanziari del Gruppo è, infatti, composto da finanziamenti in dollari USA in capo alle consociate americane, il cui controvalore in euro è aumentato a seguito della rivalutazione del dollaro nei confronti dell'euro.

Si segnala che un ulteriore apprezzamento del dollaro statunitense pari al 5% avrebbe comportato un peggioramento della posizione finanziaria netta al 30 giugno 2010 pari a circa 1,8 milioni di euro, mentre un deprezzamento di pari importo avrebbe comportato un miglioramento della stessa di circa 1,6 milioni di euro.

Il *cash flow* derivante dall'attività operativa è negativo per -1.833 migliaia di euro, in calo rispetto ad un valore negativo di -1.643 migliaia di euro nel primo semestre 2009: il maggior utile realizzato nel corso dell'esercizio corrente è stato infatti compensato da un incremento delle attività operative (crediti commerciali e rimanenze di magazzino), correlato alla ripresa del business nel corso dei primi mesi del 2010.

Nei primi sei mesi del 2009 gli investimenti in immobilizzazioni materiali sono stati pari a 2.227 migliaia di euro (3.929 migliaia di euro nello stesso periodo del 2009).

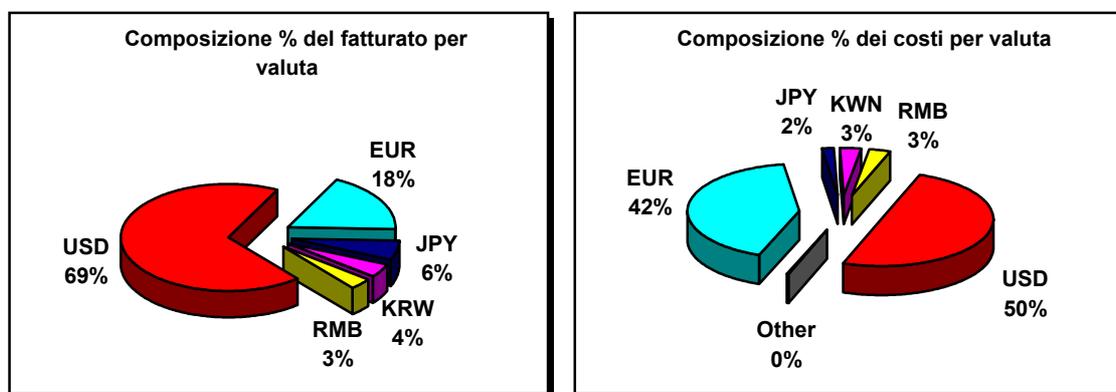
La riduzione è conseguenza della politica di contenimento costi intrapresa già a fine 2008 e consolidata nel corso del 2009 e del primo semestre 2010.

Per ulteriori dettagli sugli investimenti effettuati nel periodo si rimanda alla Nota n. 13.

In data 9 aprile 2010 è stata formalmente accolta dall'istituto finanziatore la richiesta del Gruppo di deroga al richiamo del debito in capo a Memry Corporation. Pertanto, tale passività, che al 31 dicembre 2009 era stata classificata come corrente, al 30 giugno 2010 è stata riclassificata nell'indebitamento finanziario non corrente.

Si segnala inoltre che nel corso del primo semestre 2010 la Capogruppo ha sottoscritto un nuovo contratto di finanziamento pari a 7 milioni di euro; per ulteriori dettagli si rinvia alla Nota n. 25.

Si riporta di seguito la composizione del fatturato e dei costi (costo del venduto e costi operativi) per valuta:



## Andamento della Capogruppo e delle imprese controllate

### SAES GETTERS S.p.A. – Lainate, MI (Italia)

Nel primo semestre 2010 la Capogruppo ha realizzato ricavi per 4.605 migliaia di euro, in diminuzione di 3.741 migliaia di euro rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente (8.346 migliaia di euro). Il decremento è principalmente imputabile al minor fatturato realizzato nel business Liquid Crystal Displays sul territorio di Taiwan. Il risultato netto del periodo registrato dalla Capogruppo è stato pari a 7.085 migliaia di euro, contro 11.193 migliaia di euro al 30 giugno 2009. La riduzione dell'utile netto è principalmente dovuta al calo del fatturato e ai minori dividendi netti incassati dalle società controllate. Si segnala che il primo semestre 2009 era penalizzato da costi *one-off* per circa 7 milioni di euro che non hanno invece influenzato il risultato del 2010; tali oneri non ricorrenti erano in parte legati all'operazione di ristrutturazione che è stata implementata nel corso dello scorso esercizio e che ha consentito un sensibile contenimento dei costi operativi.

L'utilizzo dello strumento della Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria (C.I.G.O.) ha portato, nel corso del primo semestre 2010, un beneficio sul costo del lavoro pari a 228 migliaia di euro.

L'esercizio 2009 è stato il secondo anno consecutivo in cui la Società ha integrato i presupposti per l'esercizio in via prevalente, non nei confronti del pubblico, delle attività indicate nell'articolo 106, comma 1 del D.lgs. 1° settembre 1983, n. 385 (Testo Unico Bancario, di seguito T.U.B.) e, di conseguenza, è tenuta all'iscrizione nell'apposita sezione dell'elenco generale ai sensi dell'articolo 113 del T.U.B. L'iscrizione è attualmente in corso di definizione.

### ***SAES ADVANCED TECHNOLOGIES S.p.A., Avezzano, AQ (Italia)***

Nel corso del primo semestre la società ha realizzato un fatturato di 22.121 migliaia di euro, in aumento rispetto a 20.891 migliaia di euro dell'esercizio precedente. L'incremento è principalmente dovuto alla crescita delle vendite in tutti comparti della Business Unit Industrial Applications (in particolare getter per lampade e getter porosi per tubi a raggi x e rivelatori a raggi infra-rossi) che compensa il calo nei dispensatori di mercurio per LCD. La società ha chiuso il semestre con un utile netto di 4.860 migliaia di euro, da confrontarsi con 4.090 migliaia di euro dello scorso esercizio: la crescita del fatturato è accompagnata da una sensibile riduzione dei costi fissi conseguente le politiche di rigore adottate nel controllo dei costi.

L'utilizzo dello strumento della Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria (C.I.G.O.) ha portato, nel corso del primo semestre 2010, un beneficio sul costo del lavoro pari a 120 migliaia di euro.

### ***SAES GETTERS USA, INC., Colorado Springs, CO (USA)***

La società ha registrato nel primo semestre un fatturato consolidato pari a 27.951 migliaia di USD (21.063 migliaia di euro al cambio medio del periodo), contro 18.660 migliaia di USD (14.009 migliaia di euro al relativo cambio medio) e un utile netto consolidato di 2.945 migliaia di USD (2.219 migliaia di euro), contro un utile netto consolidato di 2.225 migliaia di USD nel corrispondente periodo del 2009 (1.671 migliaia di euro).

Si riportano di seguito alcune note di commento.

La capogruppo statunitense ***SAES Getters USA, Inc.*** (principalmente operante nella Business Unit Industrial Applications) ha realizzato vendite per 5.959 migliaia di USD, sostanzialmente allineate a quelle (6.072 migliaia di USD) registrate nell'esercizio precedente. La società ha chiuso il periodo con un utile netto di 701 migliaia di USD, in calo rispetto ad un utile netto di 2.006 migliaia di USD nel primo semestre 2009, principalmente per effetto delle perdite su cambi derivanti dalla conversione del credito finanziario di *cash pooling*, denominato in euro, verso la Capogruppo a seguito dell'apprezzamento del dollaro USA sull'euro.

La controllata ***SAES Pure Gas, Inc.*** di San Luis Obispo, CA (USA) (operante nel business Semiconductors) ha realizzato vendite per 18.616 migliaia di USD (rispetto a 9.334 migliaia di USD nel primo semestre 2009) e un utile netto pari a 2.340 migliaia di USD (contro un utile di 535 migliaia di USD a giugno 2009). Il notevole incremento nel risultato netto è conseguenza del fatto che le vendite di purificatori per l'industria dei semiconduttori sono quasi raddoppiate rispetto allo scorso esercizio, per effetto sia della ripresa del business (trainata dagli investimenti in nuove fabbriche, anche nel settore dei LED) sia del lancio di nuovi prodotti.

La controllata ***Spectra-Mat, Inc.***, Watsonville, CA (USA), operante nel business Electronic Devices, ha registrato nel primo semestre 2010 un fatturato pari a 3.375 migliaia di USD (3.254 migliaia di USD nel corrispondente periodo dello scorso esercizio) ed una perdita netta di 96 migliaia di USD (-315 migliaia di USD al 30 giugno 2009). Il risultato del primo semestre 2009 era gravato da oneri non ricorrenti legati al personale pari a 190 migliaia di USD, al netto dei quali, il risultato 2010 è sostanzialmente allineato a quello del 2009.

### ***SAES GETTERS JAPAN CO., LTD., Tokyo (Giappone)***

La controllata commerciale giapponese, che al 30 giugno 2009 aveva realizzato vendite pari a 1.012 milioni di JPY (7.952 migliaia di euro al cambio medio del periodo), e aveva chiuso il semestre con una perdita di 185 milioni di JPY (-1.452 migliaia di euro), ha cessato la propria attività al 31 dicembre 2009 e nel corso del primo semestre 2010 ha avviato il processo di liquidazione. Il Gruppo continua comunque a mantenere il presidio del mercato attraverso la *branch* della Capogruppo, costituita in data 28 agosto

2009 sul territorio giapponese per fornire assistenza tecnica alle società del Gruppo che vendono in Giappone.

***SAES GETTERS (NANJING) CO., LTD., Nanjing (Repubblica Popolare Cinese)***

Nel primo semestre 2010 la società (che al momento svolge attività produttiva principalmente nel business CRT) ha realizzato un fatturato di 25.334 migliaia di RMB (2.797 migliaia di euro), in aumento rispetto all'esercizio precedente (20.246 migliaia di RMB pari a 2.224 migliaia di euro) sia perché le vendite nel segmento CRT sono state favorite dai campionati mondiali di calcio 2010, sia per effetto delle maggiori commissioni percepite dalla consociata SAES Pure Gas, Inc. sulle vendite di purificatori per l'industria *semiconductors* fatte da quest'ultima sul territorio cinese. La società ha chiuso il periodo con un utile netto di 2.417 migliaia di RMB (267 migliaia di euro), rispetto ad una perdita di 11.931 migliaia di RMB (-1.311 migliaia di euro) nel periodo precedente.

Il miglioramento del risultato è dovuto principalmente all'incremento delle vendite; da segnalare, inoltre, che il primo semestre 2009 era stato penalizzato da oneri non ricorrenti pari a circa 12 milioni di RMB (*severance* per riduzione del personale e maggiori ammortamenti su *asset* CRT a seguito della rideterminazione della loro vita utile).

***MEMRY GmbH, Weil am Rhein (Germania) (ex Dr.-Ing. Mertmann Memory-Metalle GmbH)***

La società, che produce e commercializza semilavorati e componenti in leghe a memoria di forma per applicazioni medicali e industriali, ha realizzato nel primo semestre 2010 vendite per 1.015 migliaia di euro, da paragonarsi con vendite pari a 704 migliaia di euro nell'esercizio precedente, ed un utile netto di 69 migliaia di euro, da confrontarsi con una perdita di 59 migliaia di euro nel 2009.

Si ricorda che SAES Getters S.p.A., che attualmente possiede il 60% della società tedesca, ha sottoscritto in data 15 dicembre 2008, contestualmente all'acquisto di un ulteriore 10% rispetto alla quota precedentemente detenuta, un accordo per l'acquisizione dell'intero capitale della società in due *tranches* entro il 30 giugno 2014.

***SAES OPTO S.r.l., Lainate, MI (Italia)***

Come già evidenziato nella Relazione finanziaria annuale 2009, in data 18 dicembre 2009 SAES Opto S.r.l. ha ceduto a Scientific Materials Europe S.r.l. la partecipazione in ***Opto Materials S.r.l.*** (precedentemente denominata *SAES Opto Materials S.r.l.*). A seguito di tale cessione e della conseguente decisione del Gruppo di uscire dal business non strategico dell'optoelettronica, in giugno 2010 è stato avviato il processo di liquidazione della società e i ricavi e i costi diretti di SAES Opto S.r.l. al 30 giugno 2010 (+27 migliaia di euro) sono stati classificati nella linea "Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue" (per ulteriori dettagli si rimanda alla Nota n. 10). Anche i dati relativi al primo semestre 2009, sia di SAES Opto S.r.l. sia di Opto Materials S.r.l., sono stati riclassificati per consentire un confronto coerente.

***SAES GETTERS EXPORT CORP., Wilmington, DE (USA)***

La società, controllata direttamente da SAES Getters S.p.A., ha il fine di gestire le esportazioni delle società statunitensi del Gruppo.

Nel primo semestre 2010 ha realizzato un utile netto di 2.293 migliaia di USD (1.728 migliaia di euro), in incremento rispetto al 2009 (933 migliaia di USD, pari a 701 migliaia di euro) per effetto delle maggiori commissioni attive percepite dalla consociata SAES Pure Gas, Inc., le cui esportazioni sono notevolmente aumentate nel corso dell'esercizio corrente a seguito della ripresa nel business semiconduttori.

***SAES GETTERS INTERNATIONAL LUXEMBOURG S.A., Luxembourg (Lussemburgo)***

La società ha come scopi principali la gestione e l'acquisizione di partecipazioni, la gestione ottimale della liquidità, la concessione di finanziamenti infragruppo e l'attività di coordinamento di servizi per il Gruppo. Al 30 giugno 2010, la società ha realizzato un utile pari a 1.373 migliaia di euro, in calo rispetto

ad un utile netto di 2.209 migliaia di euro al 30 giugno 2009, principalmente per effetto dei minori dividendi percepiti dalle società controllate.

Si riportano di seguito alcune note sull'andamento delle società controllate da SAES Getters International Luxembourg S.A.

**SAES Getters Korea Corporation**, Seoul (Corea del Sud), controllata al 62,52% da SAES Getters International Luxembourg S.A. (mentre la rimanente quota del capitale è detenuta direttamente dalla Capogruppo SAES Getters S.p.A.) opera principalmente nella produzione di componenti per schermi a cristalli liquidi (business Liquid Crystal Displays) e nella commercializzazione di altri prodotti del Gruppo.

Nel primo semestre 2010 ha registrato un fatturato di 5.665 milioni di KRW (3.700 migliaia di euro), in drastico calo rispetto a 10.905 milioni di KRW (6.065 migliaia di euro), per effetto della già citata crisi strutturale nel segmento LCD che ha portato ad una contrazione sia nei volumi sia nei prezzi dei prodotti venduti. Il periodo si è chiuso con un risultato netto negativo di -1.312 milioni di KRW (-857 migliaia di euro), in calo rispetto ad un utile positivo di 1.593 milioni di KRW (886 migliaia di euro) al 30 giugno 2009, sia per la notevole riduzione del fatturato, sia per le perdite su cambi derivanti dalla conversione delle disponibilità liquide e del credito finanziario di *cash pooling* verso la Capogruppo, entrambe denominati in euro, a seguito dell'apprezzamento del won coreano rispetto al 31 dicembre 2009.

La controllata **SAES Getters America, Inc.** con sede a Cleveland, OH (USA), ha realizzato nel semestre un fatturato pari a 3.861 migliaia di USD (2.909 migliaia di euro), rispetto a 3.853 migliaia di USD (2.892 migliaia di euro) nel primo semestre 2009. La società ha chiuso il periodo con un utile netto di 515 migliaia di USD (388 migliaia di euro), contro un utile netto di 267 migliaia di USD (200 migliaia di euro) nel 2009. Da segnalare che la controllata americana ha cessato la propria attività manifatturiera nel mese di aprile 2010 e conserva natura esclusivamente commerciale.

La società **Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd.**, con sede a Nanjing (Repubblica Popolare Cinese), è considerata a controllo congiunto (e pertanto integrata con il metodo del consolidamento proporzionale) in quanto SAES Getters International Luxembourg S.A., pur detenendo il 51% del capitale sociale, non ne esercita il controllo come definito dai principi contabili internazionali.

La società, attiva nella produzione e commercializzazione di componenti per *display* ed altre applicazioni industriali, ha realizzato, nel primo semestre 2010, vendite pari a 15.987 migliaia di RMB (1.765 migliaia di euro) ed un utile netto pari a 3.937 migliaia di RMB (435 migliaia di euro al cambio medio 2010), da confrontarsi rispettivamente con un fatturato pari a 6.824 migliaia di RMB (750 migliaia di euro) ed una perdita netta pari a -1.903 migliaia di RMB (-209 migliaia di euro) realizzati nel corrispondente periodo del precedente esercizio.

La società **SAES Smart Materials, Inc.**, con sede a New York, NY (USA), ha realizzato nel corso del periodo vendite pari a 5.074 migliaia di USD (3.824 migliaia di euro) rispetto a vendite pari a 5.100 migliaia di USD (3.829 migliaia di euro) nel primo semestre 2009 ed un utile netto pari a 398 migliaia di USD (300 migliaia di euro) rispetto ad una perdita netta di -768 migliaia di USD (-576 migliaia di euro).

L'incremento del risultato a parità di fatturato è riconducibile sia ad un diverso mix di vendita, sia al contenimento delle spese operative. Il risultato 2009 era poi penalizzato da oneri non ricorrenti per circa 375 migliaia di euro.

**Memry Corporation**, Bethel, CT (USA), (acquisita in data 29 settembre 2008) è leader tecnologico nel settore dei dispositivi medicali di nuova generazione a elevato valore ingegneristico, realizzati in lega a memoria di forma NiTiInol. La società ha realizzato nel primo semestre 2010 vendite pari a 19.393 migliaia di USD (14.614 migliaia di euro), in calo rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente (24.870 migliaia di USD, pari a 18.671 migliaia di euro), ma in costante e continua ripresa rispetto alla seconda metà del 2009. Il primo semestre 2010 si è chiuso con un risultato sostanzialmente in pareggio (-66 migliaia di USD, pari a -50 migliaia di euro), da confrontarsi con un utile netto di 1.816 migliaia di USD, pari a 1.363 migliaia di euro).

Il risultato al 30 giugno 2009 include l'utile netto fino alla data di cessione di *Putnam Plastics* (pari a 212 migliaia di USD), divisione polimeri la cui cessione è stata finalizzata il 9 febbraio 2009 (classificato nella voce "utile da attività destinate alla dismissione") e, rispetto a quanto riportato nella Relazione finanziaria semestrale 2009, è stato rettificato per riflettere gli effetti derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di Memry Corporation, secondo quanto previsto dall'IFRS 3.

Le società **SAES Getters (Deutschland) GmbH** e **SAES Getters (GB), Ltd.**, entrambe controllate da SAES Getters S.p.A. e operanti come agenti per la distribuzione dei prodotti del Gruppo, hanno terminato la loro attività operativa nel corso del secondo semestre 2009 e sono attualmente in liquidazione (il processo di liquidazione dovrebbe concludersi entro la fine dell'esercizio).

Si segnala, inoltre, che in data 4 giugno 2010 è terminata la liquidazione della controllata **SAES Getters Singapore PTE, Ltd.** (società commerciale operante prevalentemente nel business CRT), il cui processo di liquidazione era stato avviato nel corso del precedente esercizio.

## L'attività di Ricerca, Sviluppo ed Innovazione

Le spese di ricerca e sviluppo del primo semestre 2010 ammontano complessivamente a 6.869 migliaia di euro e sono pari al 10,1% del fatturato netto consolidato, percentuale sostanzialmente invariata rispetto allo scorso esercizio<sup>5</sup>, a testimonianza dell'importanza della ricerca per il Gruppo SAES Getters.

Nel primo semestre 2010 l'attività di ricerca si è focalizzata sugli sviluppi a breve termine, in generale riconducibili a *core technology* e *core business*, con l'obiettivo di innovare la gamma dei prodotti per far fronte alle nuove esigenze della clientela e ai mutati scenari di mercato. L'attività di ricerca è stata particolarmente attiva anche nel presidio dei processi di assistenza, principalmente a favore dei siti produttivi del Gruppo.

Per quanto riguarda, invece, le attività di medio periodo, è proseguito lo sviluppo di prodotti innovativi destinati a nuovi ambiti applicativi (in particolare, *Organic Electronics* ed *Energy Storage*) secondo il complesso piano di sviluppo tecnologico avviato a inizio del 2008 e già messo in evidenza nella relazione sulla gestione che accompagnava il bilancio 2009.

Per il lungo periodo, ci si sta impegnando nello sviluppo di tecnologie e quindi di prodotti innovativi. Il piano di sviluppo tecnologico è affiancato da una strategia volta alla riduzione del rischio: si stanno valutando diverse opportunità di sviluppare prodotti congiuntamente a partner che dispongono di tecnologie complementari alle nostre e già presidiano i mercati di nostro interesse. In questo ambito rientra la costituzione di E.T.C. S.r.l., avvenuta nel febbraio scorso, che vede la partecipazione del CNR e la collaborazione con un ben noto *spin-off* della NorthWestern University di Chicago.

## Eventi successivi

Si segnala come, successivamente al 30 giugno 2010, non siano stati stipulati ulteriori contratti di vendita a termine di valuta su crediti commerciali in dollari USA e yen giapponesi.

<sup>5</sup> Nel primo semestre 2009 le spese di ricerca e sviluppo ammontavano a 9.093 migliaia di euro ed includevano oneri non ricorrenti pari a 1.764 migliaia di euro; al netto di tali *one-off*, i costi R&D sarebbero stati pari a 7.329 migliaia di euro (10,5% del fatturato consolidato).

La Capogruppo SAES Getters S.p.A. ha formalizzato la domanda per poter usufruire, a partire dal 23 agosto 2010, dello strumento della Cassa Integrazione Guadagni Straordinaria (C.I.G.S.) per un numero massimo di 45 dipendenti e per un periodo di 12 mesi.

## **Evoluzione prevedibile**

Le attese per la restante parte del 2010 sono positive e confermano anche per il secondo semestre il medesimo trend di crescita già registrato nella prima parte dell'anno.

Il fatturato di Gruppo sarà allineato al primo semestre grazie alla crescita dei ricavi nelle Industrial Applications e nelle SMA, che compenserà il declino irreversibile del comparto Information Displays. In particolare, la ripresa sarà trainata dai settori MEMS, Semiconductors e SMA.

## **Rapporti con parti correlate**

In merito ai rapporti intrattenuti dal Gruppo con parti correlate, si precisa che tali rapporti rientrano nell'ambito dell'ordinaria gestione e sono regolati a condizioni di mercato.

L'informativa completa delle operazioni avvenute nel semestre con parti correlate è riportata alla Nota n. 36 del bilancio consolidato semestrale abbreviato.

## **Principali rischi e incertezze cui è esposto il Gruppo**

Per l'analisi dei principali rischi e incertezze cui il Gruppo è esposto e delle principali azioni di mitigazione per fronteggiare tali rischi e incertezze si rimanda a quanto già esposto nella Relazione annuale 2009.

In particolare, per quanto attiene ai rischi di natura finanziaria, di seguito sono elencati i principali rischi finanziari cui è esposto il Gruppo SAES Getters:

- *Rischio di tasso d'interesse*, collegato alla variabilità del tasso d'interesse che può influenzare il costo del ricorso al capitale di finanziamento o il rendimento degli impieghi temporanei delle disponibilità liquide;
- *Rischio di cambio*, collegato alla volatilità dei tassi di cambio che può influenzare il valore relativo dei costi e ricavi in valuta diversa dall'euro e può, dunque, avere impatto sul risultato economico del Gruppo; dal valore del tasso di cambio dipende anche la consistenza dei crediti/debiti finanziari denominati in valuta diversa da quella di bilancio, con potenziale impatto sia sui proventi/oneri finanziari sia sulla Posizione Finanziaria Netta;
- *Rischio di variazione del prezzo delle materie prime*, che può influenzare la marginalità dei prodotti del Gruppo qualora non si riesca a ribaltare tale variazione sul prezzo concordato con la clientela;
- *Rischio di credito*, relativo alla solvibilità dei clienti e all'esigibilità dei relativi crediti;
- *Rischio di liquidità*, relativo alla capacità del Gruppo di reperire fondi per finanziare l'attività operativa.

### ***Rischio di tasso d'interesse***

L'indebitamento finanziario del Gruppo è in prevalenza regolato a tassi d'interesse variabili, ed è pertanto esposto al rischio derivante dalla fluttuazione di questi ultimi.

L'esposizione alla variabilità dei tassi d'interesse viene gestita attraverso la definizione di contratti di *Interest Rate Swap (IRS)* per una percentuale significativa dell'ammontare dei finanziamenti ottenuti,

nell'ottica di garantire un livello di oneri finanziari ritenuti sostenibili dalla struttura finanziaria del Gruppo SAES Getters.

Per ulteriori dettagli sui contratti in essere al 30 giugno 2010, si rimanda alla Nota n. 21.

### ***Rischio di cambio***

Il Gruppo è esposto al rischio di cambio sulle operazioni commerciali in valuta. Tale esposizione è generata prevalentemente da vendite in valute diverse da quella funzionale: nel primo semestre del 2010, circa l'82% delle vendite è denominato in valuta estera mentre solo il 58% dei costi operativi del Gruppo è denominato in una valuta diversa dall'euro.

Al fine di gestire l'impatto economico derivante dalla fluttuazione dei tassi di cambio, principalmente del dollaro statunitense e dello yen giapponese, il Gruppo stipula contratti di copertura per valori definiti periodicamente dal Consiglio di Amministrazione e determinati in riferimento ai flussi valutari netti attesi di SAES Getters S.p.A. e SAES Advanced Technologies S.p.A. Le scadenze dei derivati sottoscritti tendono ad allinearsi con i termini di incasso delle transazioni da coprire.

Il Gruppo, inoltre, può effettuare occasionalmente operazioni di copertura di specifiche transazioni in valuta diversa da quella funzionale, per mitigare l'impatto a conto economico della volatilità dei cambi, con riferimento a crediti/debiti finanziari denominati in valuta diversa da quella di bilancio, inclusi quelli relativi al *cash pooling* (in capo alle consociate estere, ma denominati in euro).

Si rimanda alla Nota n. 21 per ulteriori dettagli sui contratti in essere al 30 giugno 2010.

### ***Rischio variazione prezzo delle materie prime***

L'esposizione del Gruppo al rischio di prezzo delle materie prime è generalmente contenuta. La procedura di approvvigionamento richiede che ci sia più di un fornitore per ciascun materiale ritenuto critico e, al fine di ridurre l'esposizione al rischio di variazione di prezzo, si stipulano, ove possibile, specifici contratti di fornitura volti a disciplinare la volatilità dei prezzi delle materie prime. Il Gruppo monitora l'andamento delle principali materie prime soggette a maggiore volatilità di prezzo e non esclude la possibilità di porre in essere operazioni di copertura in strumenti derivati con la finalità di sterilizzare tale volatilità.

### ***Rischio di credito***

Il Gruppo tratta prevalentemente con clienti noti e affidabili: la Direzione Commerciale valuta la solvibilità dei nuovi clienti e verifica periodicamente le condizioni per la concessione dei limiti di fido.

Il saldo dei crediti viene costantemente monitorato in modo da minimizzare il rischio di perdite potenziali, soprattutto alla luce della difficile situazione macroeconomica.

Il rischio di credito riguardante le altre attività finanziarie, che comprendono disponibilità liquide e mezzi equivalenti, non è significativo data la natura delle controparti: le forme di impiego del Gruppo sono esclusivamente depositi bancari posti in essere presso primari istituti di credito italiani ed esteri.

### ***Rischio di liquidità***

Tale rischio si può manifestare con l'incapacità di reperire le risorse finanziarie necessarie per garantire l'operatività del Gruppo.

Al fine di minimizzare questo rischio, la Direzione Finanza Amministrazione e Controllo:

- monitora costantemente i fabbisogni finanziari del Gruppo al fine di ottenere le linee di credito necessarie per il loro soddisfacimento;
- ottimizza la gestione della liquidità, mediante l'utilizzo di un sistema di gestione accentrata delle disponibilità liquide (*cash pooling*) denominato in euro che coinvolge la quasi totalità delle società del Gruppo;
- gestisce la corretta ripartizione fra indebitamento a breve termine e a medio-lungo termine a seconda della generazione prospettica di flussi di cassa operativi.



**Bilancio consolidato semestrale abbreviato  
al 30 giugno 2010**

---

### Conto economico consolidato

(importi in migliaia di euro)	Note	1° semestre 2010	1° semestre 2009 <i>rideterminato</i>
<b>Ricavi netti</b>	3	<b>68.057</b>	<b>69.992</b>
Costo del venduto	4	(36.065)	(39.620)
<b>Utile industriale lordo</b>		<b>31.992</b>	<b>30.372</b>
Spese di ricerca e sviluppo	5	(6.869)	(9.093)
Spese di vendita	5	(6.485)	(8.571)
Spese generali e amministrative	5	(13.153)	(21.262)
<b>Totale spese operative</b>		<b>(26.507)</b>	<b>(38.926)</b>
Altri proventi (oneri) netti	6	2.095	439
<b>Utile (perdita) operativo</b>		<b>7.580</b>	<b>(8.115)</b>
Proventi finanziari	7	114	441
Oneri finanziari	7	(1.438)	(1.596)
Utili (perdite) netti su cambi	8	(1.961)	(595)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>		<b>4.295</b>	<b>(9.865)</b>
Imposte sul reddito	9	(1.948)	(3.396)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>		<b>2.347</b>	<b>(13.261)</b>
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	10	82	(351)
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>		<b>2.429</b>	<b>(13.612)</b>
Utile (perdita) netto attribuito a terzi		(125)	0
<b>Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo</b>		<b>2.554</b>	<b>(13.612)</b>
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	11	0,1044	(0,6190)
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	11	0,1385	(0,6190)

### Conto economico complessivo consolidato

(importi in migliaia di euro)	Note	1° semestre 2010	1° semestre 2009 <i>rideterminato</i>
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>		<b>2.429</b>	<b>(13.612)</b>
Differenze da conversione bilanci in valuta estera	24	11.497	(621)
<b>Altri (utili) perdite complessivi</b>		<b>11.497</b>	<b>(621)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>		<b>13.926</b>	<b>(14.233)</b>
<i>attribuibile a:</i>			
- Gruppo		14.051	(14.233)
- Terzi		(125)	0

**Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata**

(importi in migliaia di euro)

	Note	30 giugno 2010	31 dicembre 2009
<b><u>ATTIVITA'</u></b>			
<b>Attività non correnti</b>			
Immobilizzazioni materiali	13	67.336	65.932
Attività immateriali	14	49.309	44.038
Attività fiscali differite	15	5.412	5.227
Crediti verso controllante per consolidato fiscale	18	264	1.306
Altre attività a lungo termine	19	525	370
<b>Totale attività non correnti</b>		<b>122.846</b>	<b>116.873</b>
<b>Attività correnti</b>			
Rimanenze finali	16	26.988	20.387
Crediti commerciali	17	24.686	18.825
Crediti diversi, ratei e risconti attivi	20	7.335	6.033
Strumenti derivati valutati al fair value	21	5	11
Disponibilità liquide	22	25.271	22.324
Crediti verso controllante per consolidato fiscale	18	21	0
Attività destinate alla vendita	23	683	685
<b>Totale attività correnti</b>		<b>84.989</b>	<b>68.265</b>
<b>Totale attività</b>		<b>207.835</b>	<b>185.138</b>

(importi in migliaia di euro)

	Note	30 giugno 2010	31 dicembre 2009
<b><u>PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO</u></b>			
Capitale sociale		12.220	12.220
Riserva da sovrapprezzo delle azioni		41.120	41.120
Azioni proprie		0	(10.177)
Riserva legale		2.444	2.444
Altre riserve e risultati portati a nuovo		49.121	85.595
Altre componenti di patrimonio netto		5.350	(6.054)
Utile (perdita) dell'esercizio		2.554	(26.297)
<b>Totale patrimonio netto di Gruppo</b>	24	<b>112.809</b>	<b>98.851</b>
Capitale e riserve di terzi		3	0
Utile (perdita) netto di terzi		(125)	0
<b>Patrimonio netto di terzi</b>		<b>(122)</b>	<b>0</b>
<b>Totale patrimonio netto</b>		<b>112.687</b>	<b>98.851</b>
<b>Passività non correnti</b>			
Debiti finanziari	25	40.794	12.713
Altri debiti finanziari non correnti	26	688	688
Passività fiscali differite	15	5.422	6.452
Trattamento di fine rapporto e altri benefici a dipendenti	27	6.822	6.910
Fondi rischi e oneri	28	6.690	6.532
Debiti diversi		5	4
<b>Totale passività non correnti</b>		<b>60.421</b>	<b>33.299</b>
<b>Passività correnti</b>			
Debiti commerciali	29	10.737	9.774
Debiti verso controllante per consolidato fiscale	18	0	0
Debiti diversi	30	9.610	9.990
Debiti per imposte sul reddito	31	1.798	1.044
Fondi rischi e oneri	28	2.224	2.289
Strumenti derivati valutati al fair value	21	1.601	394
Quota corrente di debiti finanziari a medio/lungo termine	25	8.221	24.730
Altri debiti finanziari correnti	26	196	196
Debiti verso banche	32	0	4.033
Ratei e risconti passivi	33	340	538
Passività destinate alla vendita	23	0	0
<b>Totale passività correnti</b>		<b>34.727</b>	<b>52.988</b>
<b>Totale passività e patrimonio netto</b>		<b>207.835</b>	<b>185.138</b>

## Rendiconto finanziario consolidato

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2010	1° semestre 2009 <small>rideterminato</small>
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa</b>		
Utile netto del periodo da operazioni continue	2.347	(13.261)
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	82	(351)
Imposte correnti	3.201	3.008
Variazione delle imposte differite	(1.289)	388
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	4.525	7.292
Svalutazioni (rivalutazioni) delle immobilizzazioni materiali	5	605
Ammortamento delle attività immateriali	1.398	1.839
Svalutazioni (rivalutazioni) delle attività immateriali	0	3.004
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione delle immobilizzazioni materiali	(1.242)	(10)
(Proventi) oneri finanziari netti	1.324	1.155
Acc.to al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	165	385
Acc.to (utilizzo) netto ad altri fondi per rischi e oneri	(208)	(1.004)
Storno oneri premio alla carriera	0	1.446
Oneri monetari premio alla carriera	0	(583)
	<b>10.308</b>	<b>3.913</b>
<b>Variazione delle attività e passività operative</b>		
<i>Aumento (diminuzione) della liquidità</i>		
Crediti e altre attività correnti	(7.134)	1.561
Rimanenze	(3.726)	2.301
Debiti	765	(3.375)
Altre passività correnti	342	(801)
	<b>(9.753)</b>	<b>(314)</b>
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	(504)	(959)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(383)	(215)
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	114	172
Imposte pagate	(1.615)	(4.240)
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa</b>	<b>(1.833)</b>	<b>(1.643)</b>
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento</b>		
Acquisto di immobilizzazioni materiali	(2.227)	(3.929)
Cessione di immobilizzazioni materiali ed immateriali	1.226	21
Incremento di attività immateriali	(17)	(917)
Corrispettivo incassato per la vendita di quote di società e di rami d'azienda, al netto delle disponibilità liquide cedute	0	18.522
Decremento (incremento) di attività e passività destinate alla vendita	166	289
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento</b>	<b>(852)</b>	<b>13.986</b>
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento</b>		
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	7.000	0
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	0	6.110
Pagamento di dividendi	0	(17.678)
Debiti finanziari rimborsati nel periodo	(5.545)	(15.026)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(503)	(681)
Variazione patrimonio netto di terzi	3	0
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento</b>	<b>955</b>	<b>(27.275)</b>
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	4.710	(622)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	<b>2.980</b>	<b>(15.554)</b>
<b>Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo</b>	<b>22.291</b>	<b>37.318</b>
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>25.271</b>	<b>21.764</b>

**Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato al 30 giugno 2010**

(importi in migliaia di euro)	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Azioni proprie	Riserva legale	Riserve diverse e utili a nuovo		Utile (perdita) dell'esercizio	Totale patrimonio netto di Gruppo	Totale patrimonio netto di terzi	Totale patrimonio netto
					Riserva da conversione	Altre riserve e utili a nuovo				
<b>Saldi al 31 dicembre 2009</b>	<b>12.220</b>	<b>41.120</b>	<b>(10.177)</b>	<b>2.444</b>	<b>(6.054)</b>	<b>85.595</b>	<b>(26.297)</b>	<b>98.851</b>	<b>0</b>	<b>98.851</b>
Ripartizione risultato dell'esercizio 2009						(26.297)	26.297	0		0
Dividendi distribuiti								0		0
Annullamento azioni proprie			10.177			(10.177)		0		0
Liberazione riserva di conversione per chiusura società controllate					(93)			(93)		(93)
Variazione patrimonio netto di terzi								0	3	3
<b>Risultato del periodo</b>							<b>2.554</b>	<b>2.554</b>	<b>(125)</b>	<b>2.429</b>
Altri utili (perdite) complessivi					11.497			11.497		11.497
<b>Totale altri utili (perdite) complessivi</b>					<b>11.497</b>	<b>0</b>	<b>2.554</b>	<b>14.051</b>	<b>(125)</b>	<b>13.926</b>
<b>Saldi al 30 giugno 2010</b>	<b>12.220</b>	<b>41.120</b>	<b>0</b>	<b>2.444</b>	<b>5.350</b>	<b>49.121</b>	<b>2.554</b>	<b>112.809</b>	<b>(122)</b>	<b>112.687</b>

**Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato al 30 giugno 2009 - rideterminato**

(importi in migliaia di euro)	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Azioni proprie	Riserva legale	Riserve diverse e utili a nuovo		Utile (perdita) dell'esercizio	Totale patrimonio netto di Gruppo	Totale patrimonio netto di terzi	Totale patrimonio netto
					Riserva da conversione	Altre riserve e utili a nuovo				
<b>Saldi al 31 dicembre 2008</b>	<b>12.220</b>	<b>39.659</b>	<b>(11.638)</b>	<b>2.444</b>	<b>(5.661)</b>	<b>85.972</b>	<b>19.360</b>	<b>142.356</b>	<b>0</b>	<b>142.356</b>
Ripartizione risultato dell'esercizio 2008						19.360	(19.360)	0		0
Dividendi distribuiti						(17.678)		(17.678)		(17.678)
Assegnazione gratuita azioni proprie		1.461	1.461			(2.059)		863		863
Liberazione riserva di conversione per chiusura società controllate					33			33		33
Variazione patrimonio netto di terzi								0		0
<b>Risultato del periodo</b>							<b>(13.612)</b>	<b>(13.612)</b>		<b>(13.612)</b>
Altri utili (perdite) complessivi					(621)			(621)		(621)
<b>Totale altri utili (perdite) complessivi</b>					<b>(621)</b>	<b>0</b>	<b>(13.612)</b>	<b>(14.233)</b>		<b>(14.233)</b>
<b>Saldi al 30 giugno 2009</b>	<b>12.220</b>	<b>41.120</b>	<b>(10.177)</b>	<b>2.444</b>	<b>(6.249)</b>	<b>85.595</b>	<b>(13.612)</b>	<b>111.341</b>	<b>0</b>	<b>111.341</b>

## 1. FORMA, CONTENUTO E ALTRE INFORMAZIONI DI CARATTERE GENERALE

### Forma e contenuto

SAES Getters S.p.A., società Capogruppo, e le sue controllate operano sia in Italia sia all'estero nello sviluppo, produzione e commercializzazione di getter ed altri componenti per schermi e per applicazioni industriali, nonché nel settore della purificazione dei gas. Il Gruppo opera inoltre nell'ambito dei materiali avanzati, in particolare nello sviluppo di leghe a memoria di forma per applicazioni medicali e industriali.

La società Capogruppo SAES Getters S.p.A., la cui sede è a Lainate, è controllata da S.G.G. Holding S.p.A.<sup>1</sup>, che non esercita attività di direzione e coordinamento.

Il Consiglio di amministrazione ha approvato e autorizzato la pubblicazione del bilancio consolidato semestrale abbreviato chiuso al 30 giugno 2010 con delibera del 27 agosto 2010.

Il bilancio consolidato del Gruppo SAES Getters è presentato in euro (arrotondato al migliaio).

### Schemi di bilancio

Gli schemi di bilancio adottati sono coerenti con quelli previsti dallo IAS 1- *revised* che prevede un prospetto di conto economico complessivo (il Gruppo ha optato a riguardo per la presentazione di due distinti prospetti) e un prospetto di patrimonio netto consolidato che include solo i dettagli delle transazioni sul capitale proprio, presentando in una linea separata le variazioni del capitale di terzi.

Si segnala inoltre che:

- la Situazione Patrimoniale-finanziaria consolidata è stata predisposta classificando le attività e le passività secondo il criterio "corrente/non corrente" e con l'evidenza, in due voci separate, delle "Attività destinate alla vendita" e delle "Passività destinate alla vendita", come richiesto dall'IFRS 5;
- il Conto Economico consolidato è stato predisposto classificando i costi operativi per destinazione, in quanto tale forma di esposizione è ritenuta più idonea a rappresentare lo specifico business del Gruppo, risulta conforme alle modalità di *reporting* interno ed è in linea con il settore industriale di riferimento;
- il Rendiconto Finanziario consolidato è stato predisposto esponendo i flussi finanziari derivanti dalle attività operative secondo il "metodo indiretto", come consentito dallo IAS 7.

Inoltre, come richiesto dalla delibera Consob n. 15519 del 27 luglio 2006, nel contesto del conto economico per destinazione, sono stati identificati specificatamente i proventi e oneri derivanti da operazioni non ricorrenti o da fatti che non si ripetono frequentemente nel consueto svolgimento dell'attività e i relativi effetti sono stati separatamente evidenziati sui principali livelli intermedi di risultato.

Gli eventi e le operazioni non ricorrenti sono identificati prevalentemente in base alla natura delle operazioni. In particolare tra gli oneri/proventi non ricorrenti vengono incluse le fattispecie che per loro natura non si verificano continuativamente nella normale attività operativa e, più in dettaglio:

- proventi/oneri derivanti dalla cessione di immobili;
- proventi/oneri derivanti dalla cessione di rami d'azienda e di partecipazioni incluse tra le attività non correnti;

<sup>1</sup> con sede legale a Milano, via Vittor Pisani 27.

- oneri/eventuali proventi derivanti da processi di riorganizzazione connessi ad operazioni societarie straordinarie (fusioni, scorpori, acquisizioni e altre operazioni societarie).

Sempre in relazione alla suddetta delibera Consob, nelle Note al bilancio sono stati evidenziati gli ammontari delle posizioni o transazioni con parti correlate distintamente dalle voci di riferimento.

### **Rideterminazione dei saldi economici al 30 giugno 2009**

Segnaliamo che i saldi economici al 30 giugno 2009, presentati a fini comparativi, sono stati rideterminati rispetto a quelli presentati nella Relazione finanziaria semestrale 2009 per riflettere gli effetti derivanti dal completamento delle valutazioni provvisorie delle aggregazioni aziendali avvenute nel corso del 2008.

In particolare, alla data di redazione della Relazione semestrale 2009, il processo di determinazione dei valori correnti delle attività e delle passività di Memry Corporation (acquisita in data 29 settembre 2008) era ancora in fase provvisoria; la valutazione di tali attività nette è stata completata nel corso del secondo semestre 2009 e, conseguentemente, i dati economici comparati relativi al primo semestre 2009 sono stati rettificati per riflettere gli effetti derivanti dal completamento della contabilizzazione di tale aggregazione aziendale, in ottemperanza a quanto previsto dall'IFRS 3.

A seguito di tali rettifiche, il risultato netto e il patrimonio netto consolidato al 30 giugno 2009 sono diminuiti rispettivamente di 757 migliaia di euro e 1.726 migliaia di euro.

Si sottolinea come tali effetti fossero già stati recepiti nel bilancio consolidato al 31 dicembre 2009.

Segnaliamo, infine, le seguenti riclassifiche (non aventi effetto sul risultato al 30 giugno 2009) sui dati economici dello scorso esercizio:

- a seguito della cessione della controllata indiretta Opto Materials S.r.l. (ex SAES Opto Materials S.r.l., ceduta in data 18 dicembre 2009) e della decisione di liquidare la controllata diretta SAES Opto S.r.l., entrambe operanti nel business dell'optoelettronica, i dati delle due società sono stati riclassificati in una apposita voce di conto economico "Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue";
- a seguito del cambiamento del mix produttivo, anche in conseguenza delle acquisizioni perfezionate nel corso del 2008, e della modifica del sistema informativo, è stato completato nel corso del secondo semestre 2009 uno studio per rendere i criteri di allocazione dei costi operativi alle varie unità di business più coerenti con la mutata situazione di mercato e il riposizionamento strategico del Gruppo SAES Getters. In tal senso, anche i costi del primo semestre 2009 sono stati riclassificati tra le varie Business Unit per consentire un confronto coerente con il 2010.

Nella seguente tabella si presenta l'effetto delle suddette variazioni sul Conto Economico consolidato al 30 giugno 2009:

(importi in migliaia di euro)	1° semestre 2009	Rettifiche valori correnti	Riclassifiche	1° semestre 2009 rideterminato
<b>Ricavi netti</b>	<b>70.135</b>		<b>(143)</b>	<b>69.992</b>
Costo del venduto	(39.346)	(255)	(20)	(39.620)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>30.789</b>	<b>(255)</b>	<b>(163)</b>	<b>30.372</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(9.404)		311	(9.093)
Spese di vendita	(8.571)	(270)	270	(8.571)
Spese generali e amministrative	(20.709)	(676)	124	(21.262)
<b>Totale spese operative</b>	<b>(38.684)</b>	<b>(946)</b>	<b>705</b>	<b>(38.926)</b>
Altri proventi (oneri) netti	441		(3)	439
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>(7.454)</b>	<b>(1.201)</b>	<b>540</b>	<b>(8.115)</b>
Proventi finanziari	441			441
Oneri finanziari	(1.596)			(1.596)
Utili (perdite) netti su cambi	(593)		(2)	(595)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>(9.202)</b>	<b>(1.201)</b>	<b>538</b>	<b>(9.865)</b>
Imposte sul reddito	(3.839)	444		(3.396)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>(13.041)</b>	<b>(757)</b>	<b>538</b>	<b>(13.261)</b>
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	187		(538)	(351)
<b>Utile (perdita) netto dell'esercizio</b>	<b>(12.854)</b>	<b>(757)</b>	<b>0</b>	<b>(13.612)</b>
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>(12.854)</b>	<b>(757)</b>	<b>0</b>	<b>(13.612)</b>

### Informativa per settore di attività

La rappresentazione contabile è la seguente:

- Industrial Applications;
- Shape Memory Alloys;
- Information Displays.

### Stagionalità dei ricavi

Sulla base dei dati storici, i ricavi delle diverse divisioni non sono soggetti a variazioni stagionali.

### Area di consolidamento

La tabella seguente evidenzia le società incluse nell'area di consolidamento con il metodo dell'integrazione globale al 30 giugno 2010:

Ragione sociale	Valuta	Capitale Sociale	% di Partecipazione	
			Diretta	Indiretta
<b>Controllate dirette:</b>				
SAES Advanced Technologies S.p.A. Avezzano, AQ (Italia)	EUR	2.600.000	100,00	-
SAES Getters USA, Inc. Colorado Springs, CO (USA)	USD	9.250.000	100,00	-

SAES Getters Japan Co., Ltd. *** Tokyo (Giappone)	JPY	20.000.000	100,00	-
SAES Getters (GB), Ltd. *** Daventry (Regno Unito)	GBP	20.000	100,00	-
SAES Getters (Deutschland) GmbH *** Köln (Germania)	EUR	52.000	100,00	-
SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. Nanjing (Repubblica Popolare Cinese)	USD	13.570.000	100,00	-
SAES Getters International Luxembourg S.A. Lussemburgo (Lussemburgo)	EUR	34.791.813	89,97	10,03*
SAES Opto S.r.l. *** Lainate, MI (Italia)	EUR	100.000	100,00	-
SAES Getters Export Corp. Wilmington, DE (USA)	USD	2.500	100,00	-
Memry GmbH Weil am Rhein (Germania)	EUR	330.000	60,00	-
E.T.C. S.r.l. Bologna (BO), Italia	EUR	20.000	85,00**	-
<b>Controllate indirette:</b>				
<i>Tramite SAES Getters USA, Inc.:</i>				
SAES Pure Gas, Inc. San Luis Obispo, CA (USA)	USD	7.612.661	-	100,00
Spectra-Mat, Inc. Watsonville, CA (USA)	USD	204.308	-	100,00
<i>Tramite SAES Getters International Luxembourg S.A.:</i>				
SAES Getters Korea Corporation Seoul (Corea del Sud)	KRW	10.497.900.000	37,48	62,52
SAES Getters America, Inc. Cleveland, OH (USA)	USD	23.500.000	-	100,00
SAES Smart Materials, Inc. New York, NY (USA)	USD	17.500.000****	-	100,00
Memry Corporation Bethel, CT (USA)	USD	30.000.000	-	100,00

\* % di partecipazione indiretta detenuta rispettivamente da SAES Advanced Technologies S.p.A (0,03%) e da SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. (10,00%). Il Capitale Sociale di SAES Getters International Luxembourg S.A. e le percentuali di possesso sono variare rispetto a quanto indicato nella Relazione annuale al 31 dicembre 2009 in conseguenza della sottoscrizione, nel corso del primo semestre 2010, da parte di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. di un aumento di capitale pari complessivamente a 3.479.000 euro.

\*\* 15,00% detenuto da terze parti.

\*\*\* Società in liquidazione al 30 giugno 2010.

\*\*\*\* Nel corso del primo semestre 2010 il Socio Unico SAES Getters International Luxembourg S.A. ha eseguito un conferimento di capitale pari complessivamente a 2.500.000 USD.

La tabella seguente evidenzia le società incluse nell'area di consolidamento con il metodo proporzionale al 30 giugno 2010:

Ragione sociale	Valuta	Capitale Sociale	% di Partecipazione	
			Diretta	Indiretta
Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. Nanjing (Repubblica Popolare Cinese)	RMB	31.450.000	-	51,00

La quota di pertinenza del Gruppo nelle attività, passività, ricavi e costi della società a controllo congiunto Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd., inclusa nel bilancio consolidato con il metodo proporzionale sulla base della relativa percentuale di possesso (51%), è riportata nella tabella che segue:

(importi in migliaia di euro)

	<b>Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. (51%)</b>
<b>Situazione Patrimoniale-finanziaria</b>	
Attività non correnti	670
Attività correnti	2.313
<b>Totale attività</b>	<b>2.983</b>
Patrimonio netto	2.699
Passività non correnti	0
Passività correnti	284
<b>Totale passività e patrimonio netto</b>	<b>2.983</b>
<b>Conto Economico</b>	
Ricavi netti	900
Costo del venduto	(556)
Spese operative	(104)
Altri proventi (oneri) netti	1
Proventi (oneri) netti non operativi	19
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>260</b>
Imposte sul reddito	(38)
<b>Utile netto</b>	<b>222</b>

Di seguito, le variazioni nell'area di consolidamento intervenute rispetto al 31 dicembre 2009:

- in data 12 febbraio 2010 è stata costituita la società E.T.C. S.r.l., controllata all'85% da SAES Getters S.p.A., *spin-off* supportato dal Consiglio Nazionale delle Ricerche (CNR). Tale società, con sede a Bologna, ha per oggetto lo sviluppo di materiali funzionali per applicazioni nella *Organic Electronics* e nella *Organic Photonics* ed anche lo sviluppo di dispositivi fotonici organici integrati per applicazioni di nicchia;
- in data 4 giugno 2010 è stata liquidata la società SAES Getters Singapore PTE, Ltd. (operante prevalentemente nel business CRT), il cui processo di liquidazione era stato avviato nel corso del precedente esercizio.

Di seguito gli ulteriori eventi rilevanti intervenuti rispetto al 31 dicembre 2009:

- nel corso del primo semestre 2010 le controllate SAES Opto S.r.l. (operante nel business dell'optoelettronica) e SAES Getters Japan Co., Ltd. hanno avviato il processo di liquidazione;
- in SAES Getters America, Inc. l'attività manifatturiera è stata sospesa e la società ha ora esclusivamente natura commerciale.

## 2. PRINCIPI CONTABILI

### Principi di consolidamento

A seguito dell'entrata in vigore del Regolamento Europeo n. 1606/2002, a partire dal 1 gennaio 2005 il Gruppo SAES Getters ha adottato i principi contabili IAS/IFRS.

Il bilancio consolidato per l'esercizio chiuso al 30 giugno 2010 è stato predisposto nel rispetto degli IFRS emessi dall'*International Accounting Standards Board* ("IASB") e omologati dall'Unione Europea ("IFRS"), delle delibere Consob n. 15519 e n. 15520 del 27 luglio 2006, della comunicazione Consob n. DEM/6064293 del 28 luglio 2006, nonché dell'articolo 149-*duodecies* del Regolamento Emittenti. Per IFRS si intendono anche tutti i principi contabili internazionali rivisti ("IAS") e tutte le interpretazioni dell'*International Financial Reporting Interpretations*

*Committee* (“IFRIC”), incluse quelle precedentemente emesse dallo *Standing Interpretations Committee* (“SIC”).

Il bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2010 è stato redatto in applicazione dello IAS 34 rivisto - *Bilanci intermedi*, applicabile per la preparazione dei bilanci interinali e deve pertanto essere letto congiuntamente al bilancio al 31 dicembre 2009, non includendo tutte le informazioni richieste per un bilancio annuale redatto in accordo con gli IAS/IFRS.

I principi contabili adottati per la predisposizione del bilancio consolidato intermedio sono conformi a quelli seguiti per la preparazione del bilancio annuale di gruppo al 31 dicembre 2009, ad eccezione dell’adozione di nuovi Principi ed Interpretazioni applicabili a partire dal 1 gennaio 2010, di seguito elencati:

#### IFRIC 17 - *Distribuzione di attività non monetarie ai soci*

L’interpretazione fornisce una guida per la contabilizzazione di operazioni in cui la società distribuisce attività non monetarie agli azionisti sia come distribuzione di dividendi sia di riserve. Tale interpretazione non ha avuto nessuna ripercussione sulla situazione patrimoniale - finanziaria né sulla performance del Gruppo.

#### **Uso di stime**

La redazione del bilancio consolidato semestrale abbreviato richiede da parte della direzione l’effettuazione di stime e di assunzioni che hanno effetto sui valori dei ricavi, dei costi, delle attività e delle passività nonché sull’informativa relativa ad attività e passività potenziali alla data del bilancio intermedio. Se nel futuro tali stime e assunzioni, basate sulla miglior valutazione attualmente disponibile, dovessero differire dalle circostanze effettive, saranno modificate in modo conseguente nel periodo di variazione delle circostanze stesse.

In particolare, le stime sono utilizzate per rilevare gli accantonamenti per rischi su crediti, per obsolescenza di magazzino, ammortamenti, svalutazioni di attivo, benefici ai dipendenti, imposte ed accantonamenti a fondi.

Le stime e le assunzioni sono riviste periodicamente e gli effetti di ogni variazione sono riflessi a conto economico.

Si segnala, inoltre, che taluni processi valutativi, in particolare quelli più complessi, quali la determinazione di eventuali perdite di valore di attività non correnti, sono generalmente effettuati in modo completo solo in sede di redazione del bilancio annuale, allorquando sono disponibili tutte le informazioni eventualmente necessarie, salvo i casi in cui vi siano indicatori di *impairment* che richiedano un’immediata valutazione di eventuali perdite di valore.

Analogamente, le valutazioni attuariali necessarie per la determinazione dei fondi per benefici ai dipendenti sono normalmente elaborate in occasione della redazione del bilancio annuale.

#### **Criteri di conversione delle poste in valuta**

Il bilancio consolidato è presentato in euro. Ogni società del Gruppo definisce la valuta funzionale per il singolo bilancio. Le transazioni in valuta estera sono rilevate inizialmente al tasso di cambio (riferito alla valuta funzionale) in essere alla data della transazione. Le attività e passività monetarie, denominate in valuta estera, sono riconvertite nella valuta funzionale al tasso di cambio in essere alla data di chiusura del bilancio. Tutte le differenze di cambio sono rilevate nel conto economico. Le poste non monetarie valutate al costo storico in valuta estera sono convertite ai tassi di cambio in vigore alla data di iniziale rilevazione della transazione.

La tabella seguente illustra i tassi di cambio applicati per la conversione dei bilanci esteri:

(valuta estera per unità di euro)

Valuta	30 giugno 2010		31 dicembre 2009		30 giugno 2009	
	Cambio medio	Cambio finale	Cambio medio	Cambio finale	Cambio medio	Cambio finale
Dollaro statunitense	1,327	1,227	1,395	1,441	1,332	1,413
Yen giapponese	121,359	108,790	130,337	133,160	127,203	135,510
Won Sud Corea	1.531,097	1.499,590	1.772,900	1.666,970	1.798,062	1.802,430
Renminbi (Repubblica Popolare Cinese)	9,058	8,322	9,528	9,835	9,102	9,655
Lira sterlina	0,870	0,818	0,891	0,888	0,894	0,852

### 3. RICAVI NETTI

I ricavi netti consolidati del primo semestre 2010 sono stati pari a 68.057 migliaia di euro, in diminuzione del 2,8% rispetto al primo semestre 2009. A cambi comparabili, la diminuzione è stata pari a -3,9%.

Per ulteriori dettagli si rinvia alla Relazione sulla gestione.

Di seguito la ripartizione dei ricavi per Business:

(importi in migliaia di euro)

Settori di business	1° semestre 2010	1° semestre 2009 (*)	Variazione totale	Variazione totale %	Effetto cambi %	Effetto prezzo/q.tà %
Lamps	6,347	4,609	1,738	37.7%	1.7%	36.0%
Electronic Devices	11,853	10,923	930	8.5%	0.6%	7.9%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	7,886	7,569	317	4.2%	1.0%	3.2%
Semiconductors	14,059	7,262	6,797	93.6%	0.7%	92.9%
<b>Subtotale Industrial Applications</b>	<b>40,145</b>	<b>30,363</b>	<b>9,782</b>	<b>32.2%</b>	<b>0.9%</b>	<b>31.3%</b>
<b>Subtotale Shape Memory Alloys</b>	<b>18,533</b>	<b>21,890</b>	<b>(3,357)</b>	<b>-15.3%</b>	<b>0.3%</b>	<b>-15.6%</b>
Liquid Crystal Displays	6,859	15,701	(8,842)	-56.3%	2.7%	-59.0%
Cathode Ray Tubes	2,221	1,909	312	16.3%	0.5%	15.8%
<b>Subtotale Information Displays</b>	<b>9,080</b>	<b>17,610</b>	<b>(8,530)</b>	<b>-48.4%</b>	<b>2.4%</b>	<b>-50.8%</b>
<b>Subtotale Advanced Materials</b>	<b>299</b>	<b>129</b>	<b>170</b>	<b>131.8%</b>	<b>3.8%</b>	<b>128.0%</b>
<b>Fatturato Totale</b>	<b>68,057</b>	<b>69,992</b>	<b>(1,935)</b>	<b>-2.8%</b>	<b>1.1%</b>	<b>-3.9%</b>

### 4. COSTO DEL VENDUTO

Il costo del venduto per il primo semestre 2010 è stato pari 36.065 migliaia di euro con un decremento, rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente, pari a 3.555 migliaia di euro.

Di seguito si fornisce la ripartizione del costo del venduto per destinazione:

(importi in migliaia di euro)

Costo del venduto	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione
Materie prime	14,277	10,074	4,203
Lavoro diretto	7,213	7,717	(504)
Spese indirette di produzione	16,970	19,625	(2,655)
Variazione delle rimanenze di semilavorati e prodotti finiti	(2,395)	2,204	(4,599)
<b>Totale costo del venduto</b>	<b>36,065</b>	<b>39,620</b>	<b>(3,555)</b>

Si rileva come alla data del 30 giugno 2009 il costo del venduto includesse oneri non ricorrenti pari a 3.292 migliaia di euro, come indicato nella tabella riportata nell'Allegato n. 1, relativi principalmente a svalutazioni di *asset* (2.524 migliaia di euro) e oneri di ristrutturazione del personale (518 migliaia di euro). Al netto di tali effetti *one-off*, il costo del venduto del primo semestre 2010 risulta essere sostanzialmente allineato a quello del medesimo periodo del precedente esercizio.

## 5. SPESE OPERATIVE

Le spese operative nel primo semestre 2010 sono state pari a 26.507 migliaia di euro, con un significativo decremento, pari a 12.419 migliaia di euro, rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente.

(importi in migliaia di euro)

Spese operative	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione
Spese di ricerca e sviluppo	6.869	9.093	(2.224)
Spese di vendita	6.485	8.571	(2.086)
Spese generali e amministrative	13.153	21.262	(8.109)
<b>Totale spese operative</b>	<b>26.507</b>	<b>38.926</b>	<b>(12.419)</b>

Si rileva come al 30 giugno 2009 le spese operative includessero oneri non ricorrenti pari a 8.843 migliaia di euro, di cui 2.950 migliaia di euro per maggiori ammortamenti e svalutazioni di *asset*, 3.916 migliaia di euro relativi ad oneri di ristrutturazione del personale e 1.447 migliaia di euro relativi al compenso straordinario corrisposto al fondatore del Gruppo SAES Getters come riconoscimento alla carriera. Scorporando tali effetti *one-off* dai costi del primo semestre 2009 e a parità di perimetro di consolidamento (variato nel 2010 a seguito della costituzione di ETC S.r.l. che ha comportato un incremento delle spese di ricerca e sviluppo pari a 683 migliaia di euro), le spese operative si riducono sensibilmente (-4.259 migliaia di euro) per effetto del piano di razionalizzazione implementato nel corso del precedente esercizio e delle politiche di contenimento dei costi tuttora in atto.

Si fornisce il dettaglio dei costi per natura inclusi nel costo del venduto e nelle spese operative:

(importi in migliaia di euro)

Natura di costo	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione	di cui: Effetti non ricorrenti 2009	Variazione al netto dei non ricorrenti
Materie prime	14.277	10.074	4.203	0	4.203
Costo del personale	26.613	33.178	(6.565)	(4.434)	(2.131)
Spese viaggio e alloggio	843	884	(41)	0	(41)
Spese esterne per manutenzione	1.619	1.447	172	0	172
Ammortamenti immobilizzazioni materiali	4.525	7.065	(2.540)	(1.152)	(1.388)
Ammortamenti attività immateriali	1.398	1.836	(438)	(338)	(100)
Organi sociali	909	2.532	(1.623)	(1.447)	(176)
Materiali vari	2.904	2.782	122	0	122
Assicurazioni	589	656	(67)	0	(67)
Svalutazione attività non correnti	5	3.609	(3.604)	(3.609)	5
Spese per pubblicità	246	343	(97)	0	(97)
Accantonamento (rilascio) per rischi su crediti	85	80	5	0	5
Consulenze tecniche, legali, fiscali ed amministrative	2.419	3.272	(853)	(700)	(153)
Costi di revisione contabile	288	382	(94)	0	(94)
Affitti e leasing operativi	1.924	2.167	(243)	0	(243)
Utenze	1.852	1.753	99	0	99
Spese di formazione e aggiornamento	54	61	(7)	0	(7)
Spese gestione e deposito brevetti	744	775	(31)	0	(31)
Spese telefoniche, fax, ecc.	268	335	(67)	0	(67)
Spese di trasporto	968	847	121	0	121
Provvigioni	617	309	308	0	308
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)	580	648	(68)	0	(68)
Altri recuperi	(263)	(273)	10	0	10
Altre	1.503	1.580	(77)	(80)	3
<b>Totale costi per natura</b>	<b>64.967</b>	<b>76.342</b>	<b>(11.375)</b>	<b>(11.760)</b>	<b>385</b>
Variazioni delle rimanenze di semilavorati e prodotti finiti	(2.395)	2.204	(4.599)	(375)	(4.224)
<b>Totale costo del venduto e spese operative</b>	<b>62.572</b>	<b>78.546</b>	<b>(15.974)</b>	<b>(12.135)</b>	<b>(3.839)</b>

Tutte le principali nature di costo risultano essere in calo rispetto al 2009 per effetto sia del piano di ristrutturazione sia delle azioni di contenimento dei costi adottate dal Gruppo nello scorso esercizio, a conferma della correttezza della strategia intrapresa dal *management*.

In particolare, si riportano di seguito i commenti alle voci che hanno subito le variazioni più significative.

L'incremento della voce "**materie prime**" è in linea con la ripresa della produzione verificatasi nei primi mesi del 2010, a fronte del rallentamento dell'attività produttiva conseguente la recessione internazionale che aveva invece caratterizzato l'esercizio 2009. All'incremento di tale voce, corrisponde un pari decremento della voce "**variazione delle rimanenze di semilavorati e prodotti finiti**" che riallinea il costo complessivo dei materiali del primo semestre 2010 a quello del precedente esercizio.

Il significativo decremento della voce "**costo del personale**" è spiegato sia dal fatto che nel primo semestre 2009 il Gruppo aveva sostenuto oneri non ricorrenti pari a 4.434 migliaia di euro (per maggiori dettagli si veda l'Allegato n. 2), sia dalla riduzione del numero medio del personale dipendente nel corso del primo semestre 2010 (1.018 unità) rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente (1.112 unità).

Il decremento nelle linee "**ammortamenti immobilizzazioni materiali e attività immateriali**" è dovuto anch'esso al fatto che l'esercizio precedente era caratterizzato da oneri non ricorrenti pari a 1.490 migliaia di euro. Al 30 giugno 2009 il Gruppo aveva, infatti, rivisto la vita utile stimata di alcuni cespiti ormai alla fine della loro vita produttiva, incrementandone le relative quote di ammortamento.

La voce "**svalutazione attività non correnti**" includeva, al 30 giugno 2009, 605 migliaia di euro di svalutazione delle linee di produzione di SAES Getters S.p.A. relative al business dell'optoelettronica, 2.313 migliaia di euro relativi alla parziale svalutazione del sistema informativo di Gruppo in seguito al mutare del contesto macro-economico che ne aveva reso poco conveniente

l'implementazione presso tutte le consociate estere, e 691 migliaia di euro di svalutazione del *goodwill* sorto in sede di primo consolidamento della società a controllo congiunto Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd.

La riduzione dei costi per “**consulenze**” è principalmente dovuta al fatto che il primo semestre 2009 era penalizzato da oneri non ricorrenti legati alla ristrutturazione e razionalizzazione della struttura del Gruppo.

## 6. ALTRI PROVENTI (ONERI)

Si riporta di seguito la composizione della voce altri proventi (oneri), confrontata con il corrispondente periodo dell'anno precedente:

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione
Altri proventi	2.618	960	1.658
Altri oneri	(523)	(521)	(2)
<b>Totale proventi (oneri)</b>	<b>2.095</b>	<b>439</b>	<b>1.656</b>

Il significativo incremento nella voce “**altri proventi**” è riconducibile alla plusvalenza realizzata dalla Capogruppo a fronte della cessione di alcuni cespiti che in precedenza erano stati parzialmente svalutati per allineare il loro valore contabile a quello che si stimava fosse il valore recuperabile, nonché a proventi (pari a 450 migliaia di euro) derivanti dal completamento della prima fase della collaborazione con STMicroelectronics, iniziata nel corso del 2009, per l'integrazione del getter a film sottile di SAES all'interno dei giroscopi MEMS di ST di nuova generazione. Gli sforzi congiunti delle due società hanno consentito di avviare la produzione di massa di questi innovativi giroscopi con getter integrato per cui si prevedono interessanti prospettive future (a tale proposito, si segnala che le *royalties* derivanti dall'accordo commerciale con ST cominceranno a maturare dal terzo trimestre 2010).

## 7. PROVENTI (ONERI) FINANZIARI

I proventi finanziari nel primo semestre 2010, rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente, sono così dettagliati:

(importi in migliaia di euro)

Proventi finanziari	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione
Interessi bancari attivi e altri proventi finanziari	114	171	(57)
Proventi da valutazione a <i>fair value</i> degli strumenti finanziari derivati ( <i>IRS</i> )	0	270	(270)
<b>Totale proventi finanziari</b>	<b>114</b>	<b>441</b>	<b>(327)</b>

Gli oneri finanziari risultano invece composti come segue:

(importi in migliaia di euro)

Oneri finanziari	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione
Interessi bancari passivi e altri oneri bancari	724	710	14
Altri oneri finanziari	36	843	(807)
Perdite realizzate su IRS	196	43	153
Oneri da valutazione a <i>fair value</i> degli strumenti finanziari derivati ( <i>IRS</i> )	482	0	482
<b>Totale oneri finanziari</b>	<b>1.438</b>	<b>1.596</b>	<b>(158)</b>

La variazione nella voce “**altri oneri finanziari**” risulta spiegata dal fatto che nel primo semestre 2009 era incluso lo stanziamento pari a 720 migliaia di euro a seguito di accordi contrattuali con i soci terzi della *joint venture* Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd., che prevedono per le terze parti una remunerazione prefissata fino al 2013. Nessun ulteriore onere è stato stanziato nel corso del primo semestre 2010 dal momento che già alla fine dello scorso esercizio il Gruppo aveva accantonato in bilancio l'intero valore attuale dell'obbligazione derivante da tale contratto, divenuto oneroso a seguito delle mutate condizioni di mercato.

La voce “**interessi bancari passivi e altri oneri bancari**” include principalmente gli interessi e le commissioni sui finanziamenti ricevuti dalla Capogruppo e dalle consociate americane; per maggiori dettagli si rimanda alla Nota n. 25.

La voce “**proventi (oneri) da valutazione a *fair value* degli strumenti finanziari derivati**” rappresenta l'effetto a conto economico dei contratti *Interest Rate Swap (IRS)* in capo alle società americane del Gruppo. Le perdite realizzate sui contratti chiusi sono invece incluse nella voce “**perdite realizzate su IRS**”.

## 8. UTILI (PERDITE) NETTI SU CAMBI

Gli utili e le perdite su cambi al 30 giugno 2010, rispetto all'esercizio precedente, sono così composti:

(importi in migliaia di euro)

Differenze cambio	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione
Differenze cambio positive	1.969	3.030	(1.061)
Differenze cambio negative	(3.079)	(3.877)	798
<b>Differenze cambio nette</b>	<b>(1.110)</b>	<b>(847)</b>	<b>(263)</b>
Utili su contratti a termine su vendite in valuta	0	0	0
Perdite su contratti a termine su vendite in valuta	(228)	(1.205)	977
Proventi (oneri) da valutazione a <i>fair value</i> di contratti a termine su vendite in valuta	(623)	1.457	(2.080)
<b>Utili (perdite) su contratti a termine</b>	<b>(851)</b>	<b>252</b>	<b>(1.103)</b>
<b>Utili (perdite) netti su cambi</b>	<b>(1.961)</b>	<b>(595)</b>	<b>(1.366)</b>

La gestione cambi del primo semestre 2010 presenta un saldo netto negativo pari a 1.961 migliaia di euro, con un peggioramento rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente pari a 1.366 migliaia di euro.

La somma algebrica delle **differenze cambio** presenta nel primo semestre 2010 un saldo negativo di 1.110 migliaia di euro, sostanzialmente allineato a quello del primo semestre 2009 ed include

prevalentemente le perdite su cambi derivanti dalla conversione delle disponibilità liquide e dei crediti finanziari di *cash pooling* denominati in euro delle consociate estere, a seguito dell'apprezzamento delle valute locali (in particolare del won coreano e del dollaro USA) rispetto al cambio puntuale di fine 2009 dell'euro, moneta di riferimento di tali depositi.

Anche gli **utili (perdite) su contratti a termine** presentano nel primo semestre 2010 un saldo negativo (-851 migliaia di euro), contro un saldo positivo nell'esercizio precedente.

Tale saldo include sia il realizzo derivante dalla chiusura dei contratti a termine su operazioni in valuta estera, sia gli impatti economici derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti in essere.

Si rileva come, nel primo semestre 2010, il risultato negativo delle differenze cambio nette non sia compensato da un utile su contratti a termine a fronte del fatto che le perdite conseguite derivano prevalentemente dall'effetto dell'oscillazione dei cambi sul valore dei crediti finanziari di *cash pooling* che storicamente non vengono coperti con contratti a termine.

Tuttavia, tenuto conto delle rilevanti perdite realizzate nel corso dei primi mesi del 2010, il Gruppo ha deciso di integrare la propria politica di copertura e in data 20 maggio 2010 è stato stipulato da SAES Getters Korea Corporation un contratto di vendita a termine di euro con l'obiettivo di limitare il rischio derivante dall'oscillazione del won coreano in relazione al credito finanziario di *cash pooling* in euro che la consociata coreana vanta verso la Capogruppo (si veda per maggiori dettagli la Nota n. 21).

## 9. IMPOSTE SUL REDDITO

Al 30 giugno 2010 le imposte sul reddito ammontano a 1.948 migliaia di euro, con un decremento rispetto al precedente esercizio, pari a 1.448 migliaia di euro.

Di seguito si riporta il relativo dettaglio:

(importi in migliaia di euro)

<b>Imposte</b>	<b>1° semestre 2010</b>	<b>1° semestre 2009</b>	<b>Variazione</b>
Imposte correnti	3.237	3.008	229
Imposte differite (anticipate)	(1.289)	388	(1.677)
<b>Totale</b>	<b>1.948</b>	<b>3.396</b>	<b>(1.448)</b>

Le imposte sul reddito sono state pari a 1.948 migliaia di euro contro 3.396 migliaia di euro del primo semestre 2009. Nel primo semestre 2009 la presenza di imposte sul reddito, nonostante un risultante ante imposte negativo, era giustificata da imponibili positivi presenti su alcune società del Gruppo non compensati da imposte anticipate su imponibili negativi di altre società del Gruppo. Nel primo semestre 2010 il *tax rate* di Gruppo torna ad essere positivo (+45,4%) grazie all'imponibile fiscale positivo realizzato a livello di Gruppo.

Come già evidenziato nella Relazione finanziaria annuale 2009, la dichiarazione dei redditi dell'esercizio 2005 di SAES Getters S.p.A. è stata oggetto di accertamento da parte dell'Agenzia delle Entrate. Si segnala a tale proposito che in data 25 giugno 2010 è pervenuto avviso di accertamento ai fini IRAP che prevede una maggiore imposta per l'esercizio 2005 pari a 37 migliaia di euro; l'avviso di accertamento ai fini IRES contenente la liquidazione della maggiore imposta è, invece, tuttora pendente. La Società, ritiene le proprie argomentazioni difensive adeguate a supportare il proprio operato.

## 10. UTILE (PERDITA) DERIVANTE DA ATTIVITA' DESTINATE ALLA DISMISSIONE E OPERAZIONI DISCONTINUE

Al 30 giugno 2010 sono classificati in tale voce i ricavi e i costi della controllata (attualmente in liquidazione) SAES Opto S.r.l., società operante esclusivamente nel business dell'optoelettronica, settore non sufficientemente profittevole da cui il Gruppo SAES ha deciso di uscire.

I dati comparati di tale società, unitamente a quelli di Opto Materials S.r.l. (anch'essa operante esclusivamente nel business dell'optoelettronica e la cui cessione è stata finalizzata in data 18 dicembre 2009) sono stati anch'essi riclassificati nella voce "Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue" per consentire un confronto coerente con il primo semestre 2010; per ulteriori dettagli si rinvia alla Nota n. 1.

Nelle tabelle che seguono, il dettaglio del risultato economico e dei flussi finanziari generati dalle due società rispettivamente nel primo semestre 2010 e nel primo semestre 2009:

### *SAES Opto S.r.l.*

#### Conto economico – dati al 30 giugno

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2010	1° semestre 2009
Ricavi vendite	0	143
Costo del venduto	0	0
<b>Margine industriale lordo</b>	<b>0</b>	<b>143</b>
Costi operativi	(9)	(149)
Altri proventi (oneri)	0	(1)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(9)</b>	<b>(7)</b>
Proventi (oneri) finanziari	0	0
<b>Risultato del periodo</b>	<b>(9)</b>	<b>(7)</b>
Imposte	36	0
<b>Utile (perdita) derivante da attività discontinue</b>	<b>27</b>	<b>(7)</b>
di cui:		
<i>Ammortamenti immobilizzazioni materiali</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<i>Ammortamenti immobilizzazioni immateriali</i>	<i>0</i>	<i>3</i>
<i>Svalutazioni di immobilizzazioni</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

#### Rendiconto finanziario

(importi in migliaia di euro)

	30 giugno 2010	30 giugno 2009
Flussi finanziari generati (assorbiti) dalla gestione operativa	22	(138)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	0	(1.500)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dalla gestione finanziaria	0	2.000
<b>Liquidità generata (assorbita) nel periodo</b>	<b>22</b>	<b>362</b>
Disponibilità liquide all'inizio del periodo	395	(636)
<b>Disponibilità liquide alla fine del periodo</b>	<b>417</b>	<b>(274)</b>

## *Opto Materials S.r.l.*

### **Conto economico – dati al 30 giugno**

(importi in migliaia di euro)

	<b>1° semestre 2010</b>	<b>1° semestre 2009</b>
Ricavi vendite	0	0
Costo del venduto	0	(346)
<b>Margine industriale lordo</b>	<b>0</b>	<b>(346)</b>
Costi operativi	0	(190)
Altri proventi (oneri)	0	3
<b>Risultato operativo</b>	<b>0</b>	<b>(533)</b>
Proventi (oneri) finanziari	0	2
<b>Risultato del periodo</b>	<b>0</b>	<b>(531)</b>
Imposte	0	0
<b>Utile (perdita) derivante da attività discontinue</b>	<b>0</b>	<b>(531)</b>
di cui:		
<i>Ammortamenti immobilizzazioni materiali</i>	0	227
<i>Ammortamenti immobilizzazioni immateriali</i>	0	0
<i>Svalutazioni di immobilizzazioni</i>	0	0

### **Rendiconto finanziario**

(importi in migliaia di euro)

	<b>30 giugno 2010</b>	<b>30 giugno 2009</b>
Flussi finanziari generati (assorbiti) dalla gestione operativa	0	(620)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall' attività di investimento	0	(371)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dalla gestione finanziaria	0	1.500
<b>Liquidità generata (assorbita) nel periodo</b>	<b>0</b>	<b>509</b>
Disponibilità liquide all'inizio del periodo	0	(1.392)
<b>Disponibilità liquide alla fine del periodo</b>	<b>0</b>	<b>(883)</b>

Al 30 giugno 2010, è inclusa nella voce “Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue”, anche la plusvalenza, pari a 55 migliaia di euro, generata dalla vendita di alcuni macchinari della controllata SAES Getters America, Inc., già classificati tra le attività destinate alla vendita al 31 dicembre 2009.

Al 30 giugno 2009 il risultato da attività discontinue includeva, invece, la perdita (pari a 1 migliaio di euro) della controllata cinese SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd., la cui procedura di liquidazione si è conclusa in data 21 maggio 2009 e il risultato economico (pari a 188 migliaia di euro) della divisione polimeri di Memry Corporation, la cui cessione è stata finalizzata in data 9 febbraio 2009.

## **11. UTILE (PERDITA) PER AZIONE**

Come indicato alla Nota n. 24, il capitale sociale di SAES Getters S.p.A. è rappresentato da due diverse tipologie di azioni (ordinarie e di risparmio), cui spettano diversi diritti in sede di distribuzione degli utili.

Nel primo semestre 2010 la quota di risultato attribuibile a ciascuna categoria di azioni è stata determinata sulla base dei rispettivi diritti a percepire dividendi. Al fine del calcolo del risultato per azione, pertanto, dall'utile del periodo è stato sottratto il valore dei dividendi privilegiati contrattualmente spettanti alle azioni di risparmio in caso di teorica distribuzione totale dell'utile.

Nel primo semestre 2009 la perdita è stata allocata in uguale misura alle diverse categorie di azioni. In entrambi i casi, il valore così ottenuto è stato diviso per il numero medio di azioni in essere nel periodo.

La seguente tabella evidenzia il risultato per azione del primo semestre 2010 confrontato con il corrispettivo valore dell'esercizio 2009:

Utile (perdita) per azione	1° semestre 2010			1° semestre 2009 rideterminato		
	Azioni ordinarie	Azioni risparmio	Totale	Azioni ordinarie	Azioni risparmio	Totale
Utile (perdita) attribuibile agli azionisti (migliaia di euro)			2.554			(13.612)
Dividendi preferenziali teorici (migliaia di euro)		1.022	1.022			0
Utile (perdita) attribuibile alle diverse categorie di azioni (migliaia di euro)	1.532		1.532	(9.045)	(4.567)	(13.612)
<b>Totale utile (perdita) attribuibile alle diverse categorie di azioni (migliaia di euro)</b>	<b>1.532</b>	<b>1.022</b>	<b>2.554</b>	<b>(9.045)</b>	<b>(4.567)</b>	<b>(13.612)</b>
Numero medio di azioni in circolazione	14.671.350	7.378.619	22.049.969	14.611.350	7.378.619	21.989.969
<b>Risultato base per azione (euro)</b>	<b>0,1044</b>	<b>0,1385</b>		<b>(0,6190)</b>	<b>(0,6190)</b>	
- derivante dalle attività in funzionamento (euro)	0,1007	0,1348		(0,6030)	(0,6030)	
- derivante dalle attività cessate (euro)	0,0037	0,0037		(0,0160)	(0,0160)	

## 12. INFORMATIVA DI SETTORE

Ai fini gestionali, il Gruppo è organizzato in tre Business Unit in base all'applicazione finale dei prodotti e servizi forniti. Al 30 giugno 2010 le attività del Gruppo sono suddivise sulla base di tre principali settori di attività:

- **Industrial Applications** - getter e dispensatori utilizzati in una ampia gamma di applicazioni industriali (lampade, dispositivi elettronici, MEMS, sistemi da vuoto e sistemi per l'isolamento termico, collettori solari, semiconduttori);
- **Shape Memory Alloys (SMA)** - materie prime, semilavorati e componenti in lega a memoria di forma per applicazioni sia medicali sia industriali;
- **Information Displays** - getter e dispensatori utilizzati nei *display*.

Il Top Management monitora separatamente i risultati conseguiti dalle varie Business Unit al fine di prendere decisioni in merito all'allocazione delle risorse e degli investimenti e di verificare il rendimento del Gruppo. I singoli settori sono valutati sulla base del risultato operativo; la gestione finanziaria, l'effetto dei cambi e le imposte sul reddito sono gestite a livello di Gruppo nel suo insieme e, pertanto, non sono allocate ai segmenti operativi.

Il *reporting* interno è predisposto in conformità agli IFRS e, pertanto, nessuna riconciliazione con i valori di bilancio risulta essere necessaria.

La colonna denominata "Non allocato" include i valori economici e patrimoniali *corporate* ed i valori economici e patrimoniali relativi ai progetti di ricerca e sviluppo, finalizzati alla diversificazione nell'ambito dei materiali avanzati, oltre ad eventuali altri valori economici o patrimoniali non allocabili ai settori primari.

Si segnala che a seguito del cambiamento del mix produttivo, anche in conseguenza delle acquisizioni perfezionate nel corso del 2008, e della modifica del sistema informativo, è stato completato a fine esercizio 2009 uno studio per rendere i criteri di allocazione dei costi operativi

alle varie unità di business più coerenti con la mutata situazione di mercato e il riposizionamento strategico del Gruppo SAES Getters. In tal senso, anche i costi operativi del primo semestre 2009 sono stati riclassificati tra le varie Business Unit per consentire un confronto coerente. La tabella che segue (colonna “Riallocazione”) evidenzia gli effetti di tale cambiamento sui risultati operativi di settore:

(importi in migliaia di euro)

Conto economico	Industrial Applications			Shape Memory Alloys			Information Displays			Non allocato			Totale		
	1° sem. 2009	Riallocazione	1° sem. 2009 ridet.	1° sem. 2009	Riallocazione	1° sem. 2009 ridet.	1° sem. 2009	Riallocazione	1° sem. 2009 ridet.	1° sem. 2009	Riallocazione	1° sem. 2009 ridet.	1° sem. 2009	Riallocazione	1° sem. 2009 ridet.
<b>Ricavi Netti</b>	30.363	0	30.363	21.890	0	21.890	17.610	0	17.610	129	0	129	69.992	0	69.992
<b>Utile (Perdita) industriale lordo</b>	14.959	(4)	14.955	7.380	3	7.383	8.951	(382)	8.569	(552)	17	(535)	30.738	(366)	30.372
<i>% su ricavi netti</i>	49,3%		49,3%	33,7%		33,7%	50,8%		48,7%	n.s.		n.s.	43,9%		43,4%
Totale spese operative	(10.152)	1.834	(8.318)	(6.807)	35	(6.772)	(11.872)	6.310	(5.562)	(10.461)	(7.813)	(18.274)	(39.292)	366	(38.926)
Altri proventi (oneri) netti	225	0	225	25	0	25	167	0	167	22	0	22	439	0	439
<b>Utile (Perdita) operativo</b>	5.032	1.830	6.862	598	38	636	(2.754)	5.928	3.174	(10.991)	(7.796)	(18.787)	(8.115)	0	(8.115)
<i>% su ricavi netti</i>	16,6%		22,6%	2,7%		2,9%	-15,6%		18,0%	n.s.		n.s.	-11,6%		-11,6%
Proventi (oneri) finanziari netti													(1.155)	0	(1.155)
Utili (perdite) netti su cambi													(595)	0	(595)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>													(9.865)	0	(9.865)
Imposte sul reddito													(3.396)	0	(3.396)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>													(13.261)	0	(13.261)
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue													(351)	0	(351)
<b>Utile (perdita) netto</b>													(13.612)	0	(13.612)
Utile (Perdita) netto di terzi													0	0	0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>													(13.612)	0	(13.612)

Si segnala inoltre che le vendite relative ai getter per collettori solari e alle soluzioni getter per l'assorbimento di idrogeno impiegate in contenitori a tenuta ermetica per uso militare, precedentemente incluse nel Business Electronic Devices, sono state riclassificate nel Business Vacuum Systems and Thermal Insulation.

I principali dati economici suddivisi per settore di attività sono i seguenti:

(importi in migliaia di euro)

Conto economico	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Information Displays		Non allocato		Totale	
	1° sem. 2010	1° sem. 2009	1° sem. 2010	1° sem. 2009	1° sem. 2010	1° sem. 2009	1° sem. 2010	1° sem. 2009	1° sem. 2010	1° sem. 2009
<b>Ricavi Netti</b>	40.145	30.363	18.533	21.890	9.080	17.610	299	129	68.057	69.992
<b>Utile (Perdita) industriale lordo</b>	21.089	14.955	5.832	7.383	5.202	8.569	(131)	(535)	31.992	30.372
<i>% su ricavi netti</i>	52,5%	49,3%	31,5%	33,7%	57,3%	48,7%	-43,8%	-414,7%	47,0%	43,4%
Totale spese operative	(7.761)	(8.318)	(5.570)	(6.772)	(2.905)	(5.562)	(10.271)	(18.274)	(26.507)	(38.926)
Altri proventi (oneri) netti	625	225	217	25	59	167	1.194	22	2.095	439
<b>Utile (Perdita) operativo</b>	13.953	6.862	479	636	2.356	3.174	(9.208)	(18.787)	7.580	(8.115)
<i>% su ricavi netti</i>	34,8%	22,6%	2,6%	2,9%	25,9%	18,0%	-3079,6%	-14563,6%	11,1%	-11,6%
Proventi (oneri) finanziari netti									(1.324)	(1.155)
Utili (perdite) netti su cambi									(1.961)	(595)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>									4.295	(9.865)
Imposte sul reddito									(1.948)	(3.396)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>									2.347	(13.261)
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue									82	(351)
<b>Utile (perdita) netto</b>									2.429	(13.612)
Utile (Perdita) netto di terzi									(125)	0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>									(2.554)	13.612

I principali dati patrimoniali suddivisi per settore di attività sono i seguenti:

(importi in migliaia di euro)

	Operazioni Continue								Operazioni Discontinue		Totale	
	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Information Displays		Non allocato		Industrial Applications			
	30 giu. 2010	31 dic. 2009	30 giu. 2010	31 dic. 2009	30 giu. 2010	31 dic. 2009	30 giu. 2010	31 dic. 2009	30 giu. 2010	31 dic. 2009	30 giu. 2010	31 dic. 2009
<b>Attività e passività</b>												
Attività non correnti	29.691	24.573	60.641	52.159	9.759	12.378	22.755	27.763			122.846	116.873
Attività correnti	34.341	17.559	13.153	10.180	6.038	8.894	30.774	30.947	683	685	84.989	68.265
<b>Totale attività</b>	<b>64.032</b>	<b>42.132</b>	<b>73.794</b>	<b>62.339</b>	<b>15.797</b>	<b>21.272</b>	<b>53.529</b>	<b>58.710</b>	<b>683</b>	<b>685</b>	<b>207.835</b>	<b>185.138</b>
Passività non correnti	5.438	4.961	292	290	887	1.299	53.804	26.749			60.421	33.299
Passività correnti	7.861	6.408	3.552	3.326	1.526	2.399	21.788	40.855			34.727	52.988
<b>Totale passività</b>	<b>13.299</b>	<b>11.369</b>	<b>3.844</b>	<b>3.616</b>	<b>2.413</b>	<b>3.698</b>	<b>75.592</b>	<b>67.604</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>95.148</b>	<b>86.287</b>

### 13. IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI

Le immobilizzazioni materiali al 30 giugno 2010, al netto del fondo ammortamento, ammontano a 67.336 migliaia di euro, con un incremento pari a 1.404 migliaia di euro rispetto all'esercizio precedente.

Si riportano di seguito le movimentazioni intervenute nel corso del semestre:

(importi in migliaia di euro)

Immobilizzazioni materiali	Terreni	Fabbricati	Impianti e macchinari	Immobilizzazioni in corso ed acconti	Totale
<b>Saldi al 31 dicembre 2009</b>	<b>3.492</b>	<b>27.926</b>	<b>30.009</b>	<b>4.505</b>	<b>65.932</b>
Acquisizioni	0	2	560	1.665	2.227
Alienazioni	0	0	(15)	(13)	(28)
Riclassifiche	0	882	1.749	(2.631)	0
Ammortamenti	0	(870)	(3.655)	0	(4.525)
Svalutazioni	0	0	(5)	0	(5)
Rivalutazioni	0	0	0	0	0
Differenze di conversione	478	1.162	1.914	180	3.735
<b>Saldi al 30 giugno 2010</b>	<b>3.970</b>	<b>29.102</b>	<b>30.557</b>	<b>3.706</b>	<b>67.336</b>
<b>Saldi al 31 dicembre 2009</b>					
Costo	3.492	46.627	149.551	4.645	204.315
Fondo ammortamento e svalutazioni	0	(18.701)	(119.542)	(140)	(138.383)
<b>Valore netto</b>	<b>3.492</b>	<b>27.926</b>	<b>30.009</b>	<b>4.505</b>	<b>65.932</b>
<b>Saldi al 30 giugno 2010</b>					
Costo	3.970	48.090	148.855	3.879	204.795
Fondo ammortamento e svalutazioni	0	(18.988)	(118.298)	(173)	(137.459)
<b>Valore netto</b>	<b>3.970</b>	<b>29.102</b>	<b>30.557</b>	<b>3.706</b>	<b>67.336</b>

Si segnala che, con riferimento alle immobilizzazioni materiali di proprietà del Gruppo alla data del 30 giugno 2010, non vi sono contratti di locazione finanziaria in corso. Terreni e fabbricati sono inoltre liberi da ipoteche e altre garanzie.

Nel primo semestre 2010, gli investimenti in immobilizzazioni materiali sono stati pari a 2.227 migliaia di euro e includono principalmente gli investimenti sostenuti dalla Capogruppo per l'acquisto di nuovi strumenti di laboratorio destinati ad essere impiegati in attività di ricerca (principalmente in ambito *Organic Electronics*) e migliorie su impianti e macchinari già di proprietà del Gruppo relativi al business SMA.

## 14. ATTIVITA' IMMATERIALI

Le immobilizzazioni immateriali, al netto degli ammortamenti, ammontano a 49.309 migliaia di euro al 30 giugno 2010, evidenziando un incremento pari a 5.271 migliaia di euro.

Si riportano di seguito le movimentazioni intervenute nel corso del semestre:

(importi in migliaia di euro)

Immobilizzazioni immateriali	Avviamento	Costi di ricerca e sviluppo	Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	Altre	Immobilizzazioni in corso e acconti	Totale
<b>Saldi al 31 dicembre 2009</b>	<b>30.363</b>	<b>73</b>	<b>457</b>	<b>2.967</b>	<b>10.093</b>	<b>85</b>	<b>44.038</b>
Acquisizioni	0	0	0	0	0	17	17
Alienazioni	0	0	0	0	(11)	0	(11)
Riclassifiche	0	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	0	(18)	(122)	(202)	(1.055)	0	(1.398)
Svalutazioni	0	0	0	0	0	0	0
Rivalutazioni	0	0	0	0	0	0	0
Differenze di conversione	4.821	0	54	139	1.639	7	6.662
<b>Saldi al 30 giugno 2010</b>	<b>35.184</b>	<b>55</b>	<b>389</b>	<b>2.904</b>	<b>10.666</b>	<b>109</b>	<b>49.309</b>
<b>Saldi al 31 dicembre 2009</b>							
Costo	35.193	183	3.840	10.951	19.673	748	70.588
Fondo ammortamento e svalutazioni	(4.830)	(110)	(3.383)	(7.984)	(9.580)	(663)	(26.550)
<b>Valore netto</b>	<b>30.363</b>	<b>73</b>	<b>457</b>	<b>2.967</b>	<b>10.093</b>	<b>85</b>	<b>44.038</b>
<b>Saldi al 30 giugno 2010</b>							
Costo	40.587	183	4.185	11.569	22.006	772	79.304
Fondo ammortamento e svalutazioni	(5.403)	(128)	(3.796)	(8.665)	(11.340)	(663)	(29.995)
<b>Valore netto</b>	<b>35.184</b>	<b>55</b>	<b>389</b>	<b>2.904</b>	<b>10.666</b>	<b>109</b>	<b>49.309</b>

La variazione è dovuta quasi esclusivamente agli ammortamenti del periodo (-1.398 migliaia di euro) e alle differenze di conversione (+6.662 migliaia di euro) relative principalmente alle attività immateriali di pertinenza delle entità legali americane.

Tutte le attività immateriali, ad eccezione degli avviamenti, sono a vita utile definita e sono sistematicamente ammortizzate in ogni periodo per tener conto della residua possibilità di utilizzazione. Gli avviamenti non vengono sottoposti ad ammortamento, ma a periodiche verifiche della loro recuperabilità in base ai flussi di cassa attesi dalla *Cash Generating Unit (CGU)* cui l'avviamento fa riferimento (*impairment test*).

Il Gruppo effettua il test sulla riduzione di valore con cadenza annuale alla fine di ogni esercizio, o più frequentemente qualora si verificano specifici eventi o circostanze che possano far presumere una riduzione di valore dell'avviamento.

Nessuna analisi di recuperabilità è stata effettuata alla data del 30 giugno 2010, non essendo stato rilevato alcun indicatore di *impairment* tale da evidenziare durature perdite di valore in relazione agli avviamenti iscritti in bilancio.

### Avviamento

La movimentazione della voce "avviamento", con indicazione della *Cash Generating Unit* a cui l'avviamento fa riferimento, è di seguito esposta:

(importi in migliaia di euro)

Business Unit	Saldi al 31 dicembre 2009	Incrementi	Svalutazioni	Differenze cambio	Saldi al 30 giugno 2010
Industrial Applications	944	0	0	0	944
Shape Memory Alloys	29.419	0	0	4.821	34.240
Information Displays	0	0	0	0	0
Non allocato	0	0	0	0	0
<b>Totale avviamento</b>	<b>30.363</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>4.821</b>	<b>35.184</b>

I valori contabili lordi dell'avviamento e le relative svalutazioni per riduzione di valore accumulate dal 1 gennaio 2004 al 30 giugno 2010 e al 31 dicembre 2009 sono così riepilogati:

(importi in migliaia di euro)

Business Unit	Saldi al 30 giugno 2010			Saldi al 31 dicembre 2009		
	Valore lordo	Svalutazioni	Valore netto	Valore lordo	Svalutazioni	Valore netto
Industrial Applications	1.007	(63)	944	1.007	(63)	944
Shape Memory Alloys (*)	37.640	(3.400)	34.240	32.819	(3.400)	29.419
Information Displays	1.456	(1.456)	0	1.456	(1.456)	0
Non allocato	358	(358)	0	358	(358)	0
<b>Totale avviamento</b>	<b>40.461</b>	<b>(5.277)</b>	<b>35.184</b>	<b>35.640</b>	<b>(5.277)</b>	<b>30.363</b>

(\*) La differenza nel valore lordo al 30 giugno 2010 e al 31 dicembre 2009 è dovuta alle differenze cambio sugli avviamenti in valuta locale contabilizzati nei bilanci delle controllate estere.

## 15. ATTIVITA' / PASSIVITA' FISCALI DIFFERITE

Di seguito la composizione delle attività e passività fiscali differite al 30 giugno 2010 comparata con i dati dell'esercizio precedente:

(importi in migliaia di euro)

Fiscalità differita	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Attività fiscali differite	5.412	5.227	185
Passività fiscali differite	(5.422)	(6.452)	1.030
<b>Totale</b>	<b>(10)</b>	<b>(1.225)</b>	<b>1.215</b>

Il decremento delle **passività fiscali differite** è principalmente spiegato dal rilascio delle imposte differite accantonate negli esercizi precedenti sugli utili non distribuiti delle controllate a seguito della loro distribuzione e a fronte delle imposte correnti sui dividendi percepiti nel corso del semestre, contabilizzate dalla Capogruppo e dalla *sub-holding* lussemburghese.

Poiché, a livello di bilancio consolidato, la contabilizzazione delle imposte anticipate e differite è stata effettuata, ove ne esistano i presupposti, tenendo conto delle compensazioni per entità giuridica, la composizione delle stesse al lordo delle compensazioni effettuate è la seguente:

(importi in migliaia di euro)

Fiscalità differita	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Attività fiscali differite	11.002	10.362	640
Passività fiscali differite	(11.012)	(11.587)	575
<b>Totale</b>	<b>(10)</b>	<b>(1.225)</b>	<b>1.215</b>

Nelle tabelle successive sono indicate le differenze temporanee per natura che compongono le attività e passività fiscali differite, comparate con i dati dell'esercizio precedente:

(importi in migliaia di euro)

Attività fiscali differite	30 giugno 2010		31 dicembre 2009	
	Differenze temporanee	Effetto fiscale	Differenze temporanee	Effetto fiscale
Eliminazione utili infragruppo	5.511	1.664	6.385	1.801
Differenze su ammortamenti e svalutazioni di immobilizzazioni	15.389	4.452	12.441	3.568
Svalutazione crediti	487	164	388	138
Svalutazione di magazzino	2.504	838	2.459	696
Fondi tassati	843	320	765	290
Costi stanziati per competenza deducibili per cassa	5.119	1.649	4.788	1.520
Altre	3.629	1.196	2.773	1.446
Imposte differite su perdite riportabili	2.116	719	2.654	903
<b>Totale</b>		<b>11.002</b>		<b>10.362</b>

Al 30 giugno 2010 il Gruppo ha perdite fiscali riportabili pari a 70.093 migliaia di euro relative principalmente alla controllata lussemburghese, alla Capogruppo ed alcune controllate americane (al 31 dicembre 2009 le perdite fiscali riportabili erano pari a 68.395 migliaia di euro).

Le perdite fiscali delle quali si è tenuto conto per la determinazione delle imposte anticipate, ammontano a 2.116 migliaia di euro.

(importi in migliaia di euro)

Passività fiscali differite	30 giugno 2010		31 dicembre 2009	
	Differenze temporanee	Effetto fiscale	Differenze temporanee	Effetto fiscale
Riserve di utili tassate delle società controllate in caso di distribuzione	(18.193)	(1.409)	(36.106)	(2.744)
Differenze su ammortamenti e rivalutazioni a <i>fair value</i> di immobilizzazioni	(23.136)	(7.976)	(19.575)	(7.120)
Effetto IAS 17	(3.668)	(1.037)	(3.684)	(1.042)
Effetto IAS 19	(1.279)	(352)	(1.236)	(339)
Altre	(835)	(238)	(1.527)	(342)
<b>Totale</b>		<b>(11.012)</b>		<b>(11.587)</b>

Le passività fiscali differite iscritte nel bilancio consolidato alla data del 30 giugno 2010 includono, oltre all'accantonamento delle imposte dovute in caso di distribuzione degli utili e delle riserve delle controllate (ad esclusione di utili e riserve per cui non si ritiene probabile la distribuzione in un prevedibile futuro), anche le differenze temporanee sui plusvalori identificati in sede di allocazione del prezzo di acquisto delle società americane recentemente acquisite.

## 16. RIMANENZE FINALI

Le rimanenze finali al 30 giugno 2010 ammontano a 26.988 migliaia di euro. Rispetto all'esercizio precedente sono aumentate di 6.601 migliaia di euro, in linea con la ripresa dell'attività produttiva prevalentemente nel business dei semiconduttori e delle leghe a memoria di forma. Parte dell'incremento risulta inoltre giustificato dall'effetto positivo dei cambi (circa +2,9 milioni di euro).

Nella tabella successiva la composizione delle rimanenze di magazzino al 30 giugno 2010 e al 31 dicembre 2009:

(importi in migliaia di euro)

Rimanenze finali	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Materie prime, sussidiarie e di consumo	10.568	8.069	2.499
Prodotti in corso di lavorazione e semilavorati	10.599	7.689	2.910
Prodotti finiti e merci	5.821	4.629	1.192
<b>Totale</b>	<b>26.988</b>	<b>20.387</b>	<b>6.601</b>

Le rimanenze sono esposte al netto del fondo svalutazione che ha subito la seguente movimentazione nel corso del primo semestre 2010:

(importi in migliaia di euro)

<b>Fondo obsolescenza magazzino</b>	
<b>Saldo al 31 dicembre 2009</b>	<b>5.175</b>
Accantonamento	305
Rilascio a conto economico	(314)
Utilizzo	(1.147)
Differenze cambio	527
<b>Saldo al 30 giugno 2010</b>	<b>4.546</b>

## 17. CREDITI COMMERCIALI

I crediti commerciali al 30 giugno 2010, al netto del fondo svalutazione crediti, ammontano a 24.686 migliaia di euro e aumentano di 5.861 migliaia di euro rispetto all'esercizio precedente. La variazione, che risente dell'effetto positivo dei cambi, è in linea con la ripresa del fatturato registrata nel primo semestre dell'anno rispetto al secondo semestre 2009.

Nella tabella successiva il dettaglio della voce in oggetto:

(importi in migliaia di euro)

<b>Crediti commerciali</b>	<b>30 giugno 2010</b>	<b>31 dicembre 2009</b>
Valore lordo	25.197	19.244
Fondo svalutazione	(511)	(419)
<b>Valore netto</b>	<b>24.686</b>	<b>18.825</b>

I crediti commerciali sono infruttiferi e hanno generalmente scadenza a 30-90 giorni.

Il fondo svalutazione crediti ha registrato nel semestre la seguente movimentazione:

(importi in migliaia di euro)

<b>Fondo svalutazione crediti</b>	<b>30 giugno 2010</b>	<b>31 dicembre 2009</b>
<b>Saldo iniziale</b>	<b>419</b>	<b>413</b>
Accantonamento (rilascio) a conto economico	85	141
Utilizzo	(30)	(135)
Differenze di conversione	37	0
<b>Saldo finale</b>	<b>511</b>	<b>419</b>

Si riporta la composizione dei crediti commerciali tra quota a scadere e scaduta al 30 giugno 2010, confrontata con il 31 dicembre 2009:

(importi in migliaia di euro)

Scadenziario crediti commerciali	Totale	A scadere	Scaduto non svalutato					Scaduto svalutato
			< 30 giorni	30 - 60 giorni	60 - 90 giorni	90 - 180 giorni	> 180 giorni	
<b>30 giugno 2010</b>	<b>25.197</b>	13.359	6.879	1.648	753	1.122	925	511
<b>31 dicembre 2009</b>	<b>19.244</b>	12.761	3.689	809	176	852	538	419

I crediti scaduti sono costantemente monitorati e non sono stati svalutati perché ritenuti interamente recuperabili.

L'incremento dello scaduto non svalutato è principalmente dovuto sia all'effetto dei cambi sia alla presenza di particolari posizioni risolte successivamente al 30 giugno 2010 e che, quindi, non hanno necessitato di svalutazione.

## **18. CREDITI / DEBITI VERSO CONTROLLANTE PER CONSOLIDATO FISCALE**

SAES Getters S.p.A., SAES Advanced Technologies S.p.A. e anche SAES Opto S.r.l. (in liquidazione) hanno aderito al consolidato fiscale con S.G.G. Holding S.p.A., che controlla direttamente SAES Getters S.p.A., esercitando l'opzione per la tassazione di Gruppo di cui all'articolo 117 del TUIR. Per quanto riguarda SAES Opto S.r.l., allo scadere del triennio 2007-2009 l'opzione non è stata rinnovata essendo la società in liquidazione.

La voce "**crediti/debiti verso controllante per consolidato fiscale**" include il saldo netto dei crediti/debiti di natura fiscale che le società italiane del Gruppo hanno maturato verso la controllante S.G.G. Holding S.p.A. al 30 giugno 2010.

Poiché nel primo semestre 2010 i risultati del consolidato nazionale evidenziano una perdita fiscale, la Capogruppo ha imputato a bilancio, come provento, l'IRES corrispondente alla sua perdita fiscale solo per la quota recuperabile nell'ambito del consolidato stesso.

Si segnala che i crediti e i debiti verso controllante per il consolidato fiscale sono stati compensati; il credito recuperabile oltre l'esercizio è stato classificato nell'attivo non corrente.

## **19. ALTRE ATTIVITA' A LUNGO TERMINE**

La voce "altri crediti e attività a lungo termine" ammonta al 30 giugno 2010 a 525 migliaia di euro, da confrontarsi con 370 migliaia di euro al 31 dicembre 2009. La voce include principalmente i depositi cauzionali sottoscritti dalle società del Gruppo nell'ambito della propria gestione operativa.

## **20. CREDITI DIVERSI, RATEI E RISCONTI ATTIVI**

Tale voce, che include i crediti correnti verso terzi di natura non commerciale, unitamente ai ratei e risconti attivi, evidenzia al 30 giugno 2010 un saldo pari a 7.335 migliaia di euro, contro 6.033 migliaia di euro al 31 dicembre 2009. Si riporta di seguito la relativa composizione:

(importi in migliaia di euro)

Crediti diversi, ratei e risconti attivi	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Crediti per imposte dirette e altri crediti verso l'erario	2.617	2.461	156
Crediti IVA	1.730	1.445	285
Crediti verso istituti previdenziali	232	68	164
Crediti verso il personale	81	33	48
Crediti per contributi pubblici	770	810	(40)
Altri	37	295	(258)
<b>Totale crediti diversi</b>	<b>5.467</b>	<b>5.112</b>	<b>355</b>
Ratei attivi	13	66	(53)
Risconti attivi	1.855	855	1.000
<b>Totale ratei e risconti attivi</b>	<b>1.868</b>	<b>921</b>	<b>947</b>
<b>Totale crediti diversi, ratei e risconti attivi</b>	<b>7.335</b>	<b>6.033</b>	<b>1.302</b>

La voce “**crediti per imposte dirette e altri crediti verso l'erario**” include i crediti per acconti d'imposta versati e altri crediti di natura fiscale vantati dalle varie società del Gruppo nei confronti delle autorità locali. Alla data del 30 giugno 2010 la voce include ancora 294 migliaia di euro di credito d'imposta per le attività di ricerca e sviluppo previsto dalla Finanziaria 2007, già contabilizzato dalla Capogruppo nel corso del 2009.

Si segnala che la voce “**crediti per contributi pubblici**” è principalmente composta dai crediti maturati al 30 giugno 2010 dalla Capogruppo (pari a 422 migliaia di euro) principalmente a fronte di contributi per progetti di ricerca in corso e dai crediti vantati dalla controllata SAES Advanced Technologies S.p.A. nei confronti del Ministero del Tesoro, del Bilancio e della Programmazione Economica (pari a 276 migliaia di euro).

L'incremento significativo della voce “**risconti attivi**” è correlato ai costi per attività di ricerca sostenuti dalla società E.T.C. S.r.l. nel corso del periodo, ma sospesi perché di competenza degli esercizi futuri.

## 21. STRUMENTI DERIVATI VALUTATI AL FAIR VALUE

La voce attiva e la voce passiva includono, rispettivamente, le attività e le passività derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti di copertura rispetto all'esposizione alla variabilità dei flussi di cassa attesi originati da operazioni commerciali e finanziarie denominate in valuta differente dall'euro, nonché la valutazione a *fair value* dei contratti *Interest Rate Swap (IRS)*. Tali contratti hanno lo scopo di preservare i margini del Gruppo dalla fluttuazione sia dei tassi di cambio, sia dei tassi d'interesse.

Non esistendo per tali contratti i presupposti per la contabilizzazione secondo la metodologia dell'*hedge accounting*, questi ultimi vengono valutati a *fair value* e gli utili o le perdite derivanti dalla loro valutazione sono iscritti direttamente a conto economico.

Alla data del 30 giugno 2010 il Gruppo ha posto in essere contratti di vendita a termine sul dollaro statunitense e sullo yen giapponese, per fronteggiare i rischi di oscillazione dei tassi di cambio su crediti commerciali in essere e futuri denominati in tali valute. In relazione ai contratti sul dollaro statunitense, i contratti a termine (per un valore nozionale pari a 4,8 milioni di dollari statunitensi) prevedono un cambio medio a termine pari a 1,3566 contro euro. Tali contratti si estendono per l'intero esercizio 2010. In relazione ai contratti sullo yen giapponese, i contratti a termine (per un valore nozionale pari a 150 milioni di yen giapponesi) prevedono un cambio medio a termine pari a 123,25 contro euro. Tali contratti si estenderanno per tutto l'esercizio 2010.

Nel mese di giugno il Gruppo ha, inoltre, posto in essere un contratto di acquisto a termine sul renminbi cinese per limitare il rischio di cambio sul pagamento dell'obbligazione futura in renminbi derivante dal contratto oneroso verso i soci terzi della *joint venture* cinese (per ulteriori dettagli, si rimanda alla Nota n. 28), il cui relativo accantonamento è denominato in euro. Tale contratto, stipulato per un valore nozionale di 30 milioni di renminbi cinesi, prevede un cambio a termine pari a 8,3810 contro euro. Il relativo *fair value* alla data del 30 giugno 2010 è positivo e pari a 5 migliaia di euro.

Infine, sempre nel corso del primo semestre 2010, il Gruppo ha posto in essere un contratto di vendita a termine di euro al fine di limitare il rischio di oscillazione del tasso di cambio legato alla rivalutazione del won coreano sul saldo del credito finanziario di *cash pooling* in euro che la controllata coreana vanta nei confronti della Capogruppo. Tale contratto (per un valore nozionale pari a 7,5 milioni di euro) ha scadenza 28 dicembre 2010 e prevede un cambio a termine pari a 1.465,20 contro euro. Il relativo *fair value* al 30 giugno 2010 è negativo e pari a 85 migliaia di euro.

Nella tabella successiva il dettaglio dei contratti a termine sottoscritti ed il loro *fair value* al 30 giugno 2010:

Valuta di denominazione	30 giugno 2010		31 dicembre 2009	
	Nozionale (in valuta di denominazione)	Fair value (migliaia di euro)	Nozionale (in valuta di denominazione)	Fair value (migliaia di euro)
USD	4.800.000	(371)	0	0
JPY	150.000.000	(163)	45.000.000	11
RMB	30.000.000	5	0	0
EUR	7.500.000	(85)	0	0
	<b>Totale</b>	<b>(614)</b>	<b>Totale</b>	<b>11</b>

Al 30 giugno 2010 il Gruppo ha complessivamente in essere tre contratti di *Interest Rate Swap* (*IRS*) con lo scopo di fissare il tasso di interesse sui finanziamenti in dollari in capo alle consociate statunitensi. Nella tabella successiva il riepilogo dei contratti ed il relativo *fair value* al 30 giugno 2010:

<i>Interest Rate Swap (IRS)</i>	Valuta di denominazione	Valore nozionale (dollari)	Data di sottoscrizione	Scadenza	Tasso d'interesse	Periodicità	Fair value 30 giugno 2010 (migliaia di euro)	Fair value 31 dicembre 2009 (migliaia di euro)
Operazione di <i>IRS</i> perfezionata su loan di 20 milioni di USD in capo alla società <b>SAES Smart Materials, Inc.</b>	USD	10.000.000	13 marzo 2008	31 maggio 2012	Tasso fisso pagato: 3,65% Tasso variabile incassato: USD Libor BBA a 6 mesi	semestrale	(442)	(356)
Operazione di <i>IRS</i> perfezionata su loan di 3 milioni di USD in capo alla società <b>Spectra-Mat, Inc.</b>	USD	1.000.000	1 luglio 2008	30 novembre 2010	Tasso fisso pagato: 4,36% Tasso variabile incassato: USD Libor BBA a 6 mesi	semestrale	(33)	(26)
Operazione di <i>IRS</i> perfezionata su loan di 30,5 milioni di USD in capo alla società <b>Memry Corporation</b>	USD	12.000.000	9 aprile 2009	31 dicembre 2014	Tasso fisso pagato: 3,03% Tasso variabile incassato: USD Libor BBA a 3 mesi	trimestrale	(507)	(12)
<b>Totale</b>		<b>23.000.000</b>					<b>(982)</b>	<b>(394)</b>

Si segnala che non sono stati sottoscritti nuovi contratti di *Interest Rate Swap* nel corso del semestre.

Il Gruppo stipula strumenti finanziari derivati con diverse controparti, principalmente con primari istituti finanziari e utilizza la seguente gerarchia, al fine di determinare e documentare il *fair value* degli strumenti finanziari:

Livello 1 - prezzi quotati (non rettificati) in un mercato attivo per attività o passività identiche;

Livello 2 - altre tecniche per le quali tutti gli input che hanno un effetto significativo sul *fair value* registrato sono osservabili, sia direttamente che indirettamente;

Livello 3 - tecniche che utilizzano input che hanno un effetto significativo sul *fair value* registrato che non si basano su dati di mercato osservabili.

Al 30 giugno 2010 tutti gli strumenti derivati detenuti dal Gruppo appartengono al Livello 2; infatti, la determinazione del *fair value* tiene conto di dati rilevabili sul mercato, quali le curve dei tassi d'interesse e dei tassi di cambio.

Nel corso del semestre non ci sono stati trasferimenti da un livello all'altro.

## 22. DISPONIBILITA' LIQUIDE

I saldi al 30 giugno 2010 e al 31 dicembre 2009 risultano così composti:

(importi in migliaia di euro)

Disponibilità liquide	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Depositi bancari	25.260	22.311	2.949
Denaro e valori in cassa	11	13	(2)
<b>Totale</b>	<b>25.271</b>	<b>22.324</b>	<b>2.947</b>

La voce depositi bancari è costituita da depositi a breve termine detenuti presso primari istituti di credito e denominati principalmente in euro, renminbi cinesi e dollari statunitensi.

La voce include le disponibilità liquide presso alcune controllate italiane ed estere, nell'ambito della gestione dei flussi di cassa necessari per lo svolgimento dell'attività operativa.

Al 30 giugno 2010, il Gruppo dispone di linee di credito inutilizzate alla data di bilancio per un importo complessivo pari a 55,3 milioni di euro, di cui 15 milioni di euro destinate a finanziare eventuali operazioni di acquisizione o piani di ristrutturazione aziendale.

## 23. ATTIVITA' E PASSIVITA' DESTINATE ALLA VENDITA

Al 30 giugno 2010 la voce include le immobilizzazioni materiali della controllata SAES Getters America, Inc., riclassificate ad *asset held for sale* nel corso del 2009.

Nell'ambito del piano di ristrutturazione avviato lo scorso esercizio, che prevedeva il ridimensionamento della struttura produttiva della controllata, il valore contabile del fabbricato e degli impianti produttivi di SAES Getters America, Inc. erano stati riclassificati in tale voce in attesa della relativa dismissione. Alla data del 30 giugno 2010 solo una parte di tali immobilizzazioni risulta essere stata ceduta per un corrispettivo pari a 220 migliaia di dollari (circa 166 migliaia di euro); il maggior valore (pari a 55 migliaia di euro) derivante dalla cessione è stato riclassificato nella linea "risultato derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Si riporta di seguito la movimentazione intervenuta nel corso del periodo:

(importi in migliaia di euro)

Attività destinate alla vendita	
<b>Saldo al 31 dicembre 2009</b>	<b>685</b>
Incrementi	0
Decrementi	(111)
Differenze cambio	109
<b>Saldo al 30 giugno 2010</b>	<b>683</b>

## 24. PATRIMONIO NETTO

Il patrimonio netto di pertinenza del Gruppo ammonta al 30 giugno 2010 a 112.809 migliaia di euro, con un incremento di 13.958 migliaia di euro rispetto al 31 dicembre 2009. Il riepilogo delle variazioni avvenute è dettagliato nel prospetto delle movimentazioni del patrimonio netto.

### Capitale sociale

Al 30 giugno 2010 il capitale sociale, interamente sottoscritto e versato, ammonta a 12.220 migliaia di euro ed è costituito da n. 14.671.350 azioni ordinarie e n. 7.378.619 azioni di risparmio per un totale di n. 22.049.969 azioni.

Rispetto al 31 dicembre 2009, il numero delle azioni è variato a seguito dell'attuazione, in data 26 maggio 2010, della delibera assembleare straordinaria del 27 aprile 2010 che ha definito l'annullamento delle n. 600.000 azioni ordinarie e n. 82.000 azioni di risparmio detenute in portafoglio (al 31 dicembre 2009, il capitale sociale era costituito da n. 15.271.350 azioni ordinarie e n. 7.460.619 azioni di risparmio per un totale di n. 22.731.969 azioni).

L'operazione di annullamento delle azioni proprie, in conformità a quanto previsto dallo IAS 32, non ha determinato l'iscrizione di alcun utile (perdita) nel conto economico consolidato e non ha comportato alcun effetto sul patrimonio netto di Gruppo. Tale operazione è stata effettuata senza alcuna variazione del capitale sociale, bensì attraverso un incremento del valore di parità contabile implicita; in particolare, a seguito dell'annullamento delle azioni proprie, il capitale sociale di SAES Getters S.p.A. è rimasto invariato (12.220 migliaia di euro) ma risulta essere rappresentato da un minor numero di azioni in circolazione, con conseguente incremento del valore di parità contabile implicita che passa da 0,537569 euro per azione al 31 dicembre 2009 a 0,554196 euro al 30 giugno 2010.

Tutti i titoli della Capogruppo sono quotati al Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana, segmento STAR (Segmento Titoli con Alti Requisiti), dedicato alle aziende di media e piccola capitalizzazione che rispondono a specifici requisiti in materia di trasparenza informativa, liquidità e *Corporate Governance*.

### Riserva da sovrapprezzo delle azioni

In questa voce sono comprese le somme versate dai soci in sede di sottoscrizione di nuove azioni della Capogruppo eccedenti il valore nominale delle stesse.

La voce risulta essere invariata rispetto al 31 dicembre 2009.

### Azioni proprie

L'azzeramento della voce "Azioni proprie" è conseguente all'operazione di annullamento delle n. 600.000 azioni ordinarie e n. 82.000 azioni di risparmio detenute in portafoglio sopra descritta.

Si riporta di seguito la percentuale delle azioni proprie in portafoglio in rapporto sia alla categoria di appartenenza, sia al numero complessivo delle azioni che costituiscono il capitale sociale, in base a quanto previsto dall'art. 2357, comma terzo, del Codice Civile:

Azioni proprie in portafoglio	30 giugno 2010		31 dicembre 2009	
	Ordinarie	Risparmio	Ordinarie	Risparmio
n. azioni proprie	0	0	600.000	82.000
% su totale azioni della categoria	n.a.	n.a.	3,93%	1,10%
% su capitale sociale	n.a.	n.a.	2,64%	0,36%

Come previsto dai principi contabili internazionali, al 31 dicembre 2009 il costo totale per l'acquisto di azioni proprie (pari a 10.177 migliaia di euro) era portato in diretta diminuzione del patrimonio netto.

### Riserva legale

Tale voce si riferisce alla riserva legale della Capogruppo pari a 2.444 migliaia di euro al 30 giugno 2010 e risulta invariata rispetto al 31 dicembre 2009, avendo raggiunto il limite previsto dalla legge.

### Altre riserve e risultati portati a nuovo

La voce include:

- le riserve (pari complessivamente a 2.729 migliaia di euro) formate dai saldi attivi di rivalutazione monetaria conseguenti all'applicazione delle leggi n. 72 del 19/3/1983 (1.039 migliaia di euro) e n. 342 del 21/11/2000 (1.690 migliaia di euro) da parte delle società italiane del Gruppo. La riserva di rivalutazione ai sensi della legge n. 342/2000 è esposta al netto della relativa imposta sostitutiva pari a 397 migliaia di euro;
- le riserve diverse delle società controllate, i risultati portati a nuovo, le altre voci di patrimonio netto relative alle società del Gruppo non eliminate in sede di consolidamento.

La variazione della voce "Altre riserve e risultati a nuovo" pari a -10.177 migliaia di euro è conseguenza della liberazione della riserva per azioni proprie in portafoglio a seguito dell'operazione di annullamento delle azioni proprie sopra descritta.

Come riportato nella Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari che accompagna il Bilancio al 31 dicembre 2009, ogni azione attribuisce il diritto ad una parte proporzionale degli utili di cui sia deliberata la distribuzione, salvi i diritti stabiliti a favore delle azioni di risparmio.

In particolare, in base a quanto previsto agli articoli 26 e 30 dello Statuto, alle azioni di risparmio spetta un dividendo privilegiato pari al 25% del valore di parità contabile implicito; quando in un esercizio sia stato assegnato alle azioni di risparmio un dividendo inferiore al 25% del valore di parità contabile implicito la differenza sarà computata in aumento del dividendo privilegiato nei due esercizi successivi. L'utile residuo di cui l'Assemblea delibera la distribuzione viene ripartito tra tutte le azioni in modo tale che alle azioni di risparmio spetti un dividendo complessivo maggiorato rispetto alle azioni ordinarie in misura pari al 3% del valore di parità contabile implicito.

### Altri componenti di patrimonio netto

La voce include le differenze cambio generate dalla conversione dei bilanci in valuta estera. La riserva da differenze di traduzione al 30 giugno 2010 risulta positiva per 5.350 migliaia di euro, con una variazione positiva di 11.497 migliaia di euro rispetto ad un valore negativo di 6.054 migliaia di euro al 31 dicembre 2009 a causa dell'effetto complessivo sul patrimonio netto consolidato della conversione in euro dei bilanci in valuta delle controllate estere consolidate e delle relative

rettifiche di consolidamento. L'ulteriore variazione, pari a -93 migliaia di euro, risulta invece spiegata dalla liberazione a conto economico della riserva di conversione relativa alla società SAES Getters Singapore PTE, Ltd., liquidata nel corso del primo semestre 2010.

Si segnala che il Gruppo ha esercitato l'esenzione concessa dall'IFRS 1 - *Prima applicazione dei Principi Contabili Internazionali*, riguardante la possibilità di considerare pari a zero il valore delle differenze cumulative di conversione generate dal consolidamento delle controllate estere al 1 gennaio 2004 e, pertanto, la riserva da differenze di traduzione include solamente le differenze di conversione originatesi successivamente alla data di transizione ai principi contabili internazionali.

## 25. DEBITI FINANZIARI

I debiti finanziari al 30 giugno 2010 ammontano a 49.015 migliaia di euro e si incrementano di 11.572 migliaia di euro rispetto all'esercizio precedente, principalmente a fronte della sottoscrizione di un nuovo finanziamento da parte della Capogruppo per un importo pari a 7 milioni di euro, destinato al sostegno del fabbisogno finanziario aziendale.

L'ulteriore incremento della voce "debiti finanziari" è dovuto ai finanziamenti in dollari USA in capo alle consociate americane, il cui controvalore in euro è aumentato a seguito della rivalutazione del dollaro nei confronti dell'euro.

Di seguito la relativa composizione in base alla data di scadenza contrattuale del debito. Si rileva come la quota con scadenza entro un anno sia classificata nella voce "quota corrente di debiti finanziari a medio-lungo termine".

(importi in migliaia di euro)

Debiti finanziari	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Entro 1 anno	8.221	24.730	(16.509)
<b>Quota corrente di debiti finanziari a medio lungo termine</b>	<b>8.221</b>	<b>24.730</b>	<b>(16.509)</b>
Da 1 a 2 anni	11.075	3.602	7.473
Da 2 a 3 anni	5.944	3.016	2.928
Da 3 a 4 anni	6.383	2.545	3.838
Da 4 a 5 anni	6.383	2.314	4.069
Oltre 5 anni	11.009	1.236	9.773
<b>Debiti finanziari non correnti</b>	<b>40.794</b>	<b>12.713</b>	<b>28.081</b>
<b>Totale</b>	<b>49.015</b>	<b>37.443</b>	<b>11.572</b>

Si segnala che il debito finanziario in capo a Memry Corporation, che al 31 dicembre era stato classificato come corrente perché divenuto immediatamente esigibile a seguito del mancato rispetto dei *covenant*, è stato riclassificato dal breve al lungo termine nel corso del primo semestre 2010; in data 9 aprile 2010 è stata, infatti, formalmente accolta dall'istituto finanziatore la richiesta del Gruppo di deroga al richiamo del debito e di ripristino delle originali scadenze.

La voce "debiti finanziari" include principalmente i finanziamenti, denominati in dollari statunitensi, in capo alle società americane, di cui si riportano di seguito i relativi dettagli:

Descrizione	Valuta di denominazione	Valore nominale di rimborso (milioni di dollari)	Periodicità rimborso quote capitali	Periodicità verifica covenant	Tasso di interesse base	Tasso di interesse effettivo al 30 giugno 2010 (comprensivo di spread)	Valore al 30 giugno 2010 (*) (migliaia di euro)
Memry Corporation							
<i>Tranche Amortising loan</i>	USD	20,2	semestrale con ultima scadenza 31 gennaio 2016	semestrale	Libor su USD di periodo variabile (1-3 mesi); se non disponibile Cost of Funds	2,63%	24.786
<i>Tranche Bullet Loan</i>	USD	10,3	rimborso in due rate con scadenza 31 luglio 2016 e 31 luglio 2017				
SAES Smart Materials, Inc.	USD	20	semestrale con scadenza 31 maggio 2015	annuale	Libor su USD semestrale (se non disponibile Cost of Funds)	2,20%	13.610
Spectra-Mat, Inc.	USD	3	semestrale con scadenza 31 maggio 2013	annuale	Libor su USD semestrale	1,56%	1.632

(\*) inclusivo della quota interessi

Come già evidenziato in precedenza, nel corso del primo semestre 2010 è stato sottoscritto dalla Capogruppo un nuovo contratto di finanziamento erogato per un importo pari a 7 milioni di euro, con scadenza 13 ottobre 2011. Il contratto prevede il rimborso di quote capitale fisse con cadenza trimestrale a partire dal 16 luglio 2010, maggiorate delle quote interessi indicizzate al tasso Euribor a tre mesi, maggiorato di 2,5 punti percentuali su base annua; il valore del tasso d'interesse al 30 giugno 2010 è pari al 3,144%.

Descrizione	Valuta di denominazione	Valore nominale di rimborso (milioni di euro)	Periodicità rimborso quote capitali	Periodicità verifica covenant	Tasso di interesse base	Tasso di interesse effettivo al 30 giugno 2010 (comprensivo di spread)	Valore al 30 giugno 2010 (*) (migliaia di euro)
SAES Getters S.p.A.	EUR	7	trimestrale con scadenza 13 ottobre 2011 (a partire dal 16 luglio 2010)	n.a.	Euribor tre mesi	3,144%	7.046

(\*) inclusivo della quota interessi

Infine, la voce “debiti finanziari” include i finanziamenti per credito agevolato sul fondo speciale per la ricerca applicata (1.820 migliaia di euro al 30 giugno 2010) concessi alla Capogruppo dal Ministero delle Attività Produttive tramite Banca Intesa Sanpaolo S.p.A., il cui tasso passivo medio al 30 giugno 2010 è pari allo 0,83%.

### Covenant

Si segnala che, alla data del 31 dicembre 2009, non tutti i *covenant* relativi al finanziamento in capo alla controllata Memry Corporation erano stati rispettati e, conseguentemente, la passività era stata riclassificata come corrente in quanto la condizione di *default* aveva reso il finanziamento immediatamente esigibile. Nel corso del primo semestre 2010 è stata accolta la richiesta di deroga al richiamo del debito e, contestualmente, i valori di tali *covenant* sono stati rinegoziati con l'istituto finanziatore; a seguito di tale accordo, è stato ripristinato il piano di rimborso originario del finanziamento e i *covenant*, calcolati sui dati consolidati, sono oggetto di verifica semestrale, anziché annuale, a partire dal 30 giugno 2010.

Alla data del 30 giugno 2010 i *covenant* rinegoziati risultano rispettati, come evidenziato nella tabella di seguito esposta:

	Valore covenant	Valore al 30 giugno 2010
<b>Patrimonio Netto *</b>	> 93.000	112.809
<b><u>Posizione finanziaria netta</u></b> <b>Patrimonio netto</b>	< 1	0,2
<b><u>Indebitamento lordo</u></b> <b>EBITDA</b>	< 3,75	2,3

\* valori in migliaia di euro

Per quanto riguarda i *covenant* sul *loan* in capo alla società SAES Smart Materials, Inc., si segnala che, in data 6 aprile 2010, il Consiglio di Amministrazione di SAES Smart Materials, Inc. ha formalmente deliberato un aumento di capitale sociale pari a \$2,5 milioni nell'ambito degli impegni originariamente sottoscritti con l'ente finanziatore, anche al fine di assicurare il rispetto dei *covenant* sul finanziamento in capo alla società stessa e mantenere l'equilibrio patrimoniale e

finanziario della società; tale aumento è stato eseguito nel mese di maggio 2010 dal socio unico SAES Getters International Luxembourg S.A.

Il finanziamento prevede *covenant* che devono essere verificati con cadenza annuale sui dati patrimoniali ed economici della singola consociata SAES Smart Materials, Inc.

## 26. ALTRI DEBITI FINANZIARI

La voce “altri debiti finanziari non correnti”, di ammontare invariato rispetto al 31 dicembre 2009 (688 migliaia di euro), si riferisce al valore attuale dell’obbligazione stimata per l’acquisto delle quote di minoranza della controllata Memry GmbH.

La quota corrente della voce “altri debiti finanziari”, anch’essa invariata rispetto al 31 dicembre 2009 (196 migliaia di euro) include il debito finanziario del Gruppo di competenza dell’esercizio 2009 relativo ad accordi contrattuali, stipulati al momento della costituzione della *joint venture*, con i soci terzi di Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd.

## 27. TRATTAMENTO DI FINE RAPPORTO E ALTRI BENEFICI A DIPENDENTI

Si segnala che la voce accoglie passività verso i dipendenti sia per piani a contribuzione definita, sia per piani a benefici definiti esistenti presso le società del Gruppo a fronte degli obblighi contrattuali e di legge in materia vigenti nei diversi stati.

La composizione e la movimentazione nel corso del periodo della voce in oggetto sono state le seguenti:

(importi in migliaia di euro)

TFR e altri benefici	TFR	Altri benefici a dipendenti	Totale
<b>Saldo al 31 dicembre 2009</b>	<b>5.195</b>	<b>1.715</b>	<b>6.910</b>
Incremento	151	14	165
Indennità liquidate nel periodo	(400)	(104)	(504)
Altri movimenti	0	0	0
Differenze di conversione dei bilanci in valuta	33	218	251
<b>Saldo al 30 giugno 2010</b>	<b>4.979</b>	<b>1.843</b>	<b>6.822</b>

Si rileva come, in relazione alle società italiane del Gruppo, la voce TFR accolga la stima dell’obbligazione, determinata sulla base di tecniche attuariali, relativa all’ammontare da corrispondere ai dipendenti delle società italiane alla cessazione del rapporto di lavoro.

A seguito dell’entrata in vigore della Legge Finanziaria 2007 e dei relativi decreti attuativi, la passività relativa al TFR pregresso rappresenta un piano a benefici definiti e viene pertanto valutata secondo ipotesi attuariali. La parte versata ai fondi pensione si qualifica invece come un piano a contribuzione definita e pertanto non è soggetta ad attualizzazione.

Le obbligazioni relative ai piani a benefici definiti sono valutate annualmente da attuari indipendenti secondo il metodo della proiezione unitaria del credito (*projected unit credit method*), applicato separatamente a ciascun piano.

Il numero dei dipendenti al 30 giugno 2010 risulta essere pari a 1.027 unità (di cui 584 all’estero), sostanzialmente in linea con il 31 dicembre 2009.

Si evidenzia di seguito il numero dei dipendenti suddiviso per categoria:

Dipendenti Gruppo	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	1° semestre 2010 - media	1° semestre 2009 - media
Dirigenti	97	107	100	119
Quadri e impiegati	396	405	395	453
Operai	534	509	523	540
<b>Totale</b>	<b>1,027</b>	<b>1,021</b>	<b>1,018</b>	<b>1,112</b>

Di seguito i dipendenti, suddivisi per categoria, della società Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. inclusa in bilancio con il metodo proporzionale, in base alla relativa percentuale di possesso (51%):

Dipendenti	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	1° semestre 2010 - media	1° semestre 2009 - media
Dirigenti	4	4	4	4
Quadri e impiegati	12	12	12	12
Operai	22	23	22	25
<b>Totale</b>	<b>38</b>	<b>39</b>	<b>38</b>	<b>41</b>

## 28. FONDI RISCHI ED ONERI

Al 30 giugno 2010 la voce “Fondi rischi e oneri” ammonta a 8.914 migliaia di euro. La composizione ed i movimenti di tali fondi rispetto al 31 dicembre 2009 sono i seguenti:

(importi in migliaia di euro)

Fondi rischi e oneri	31 dicembre 2009	Accantonamenti	Utilizzi e altri movimenti	Differenze di conversione	30 giugno 2010
Fondo garanzia prodotti	141	119	(68)	29	221
Bonus	1.108	840	(981)	176	1.143
Altri fondi	7.572	15	(134)	97	7.550
<b>Totale</b>	<b>8.821</b>	<b>974</b>	<b>(1.183)</b>	<b>302</b>	<b>8.914</b>

Si riporta la suddivisione dei fondi rischi e oneri tra quota corrente e non corrente:

(importi in migliaia di euro)

Fondi rischi e oneri	Passività correnti	Passività non correnti	30 giugno 2010	Passività correnti	Passività non correnti	31 dicembre 2009
Fondo garanzia prodotti	0	221	221	0	141	141
Bonus	1.143	0	1.143	1.108	0	1.108
Altri fondi	1.081	6.469	7.550	1.181	6.391	7.572
<b>Totale</b>	<b>2.224</b>	<b>6.690</b>	<b>8.914</b>	<b>2.289</b>	<b>6.532</b>	<b>8.821</b>

Al 30 giugno 2010 la voce “**bonus**” accoglie l'accantonamento per i premi ai dipendenti del Gruppo, principalmente relativi alle società americane, di competenza dell'esercizio 2010. La movimentazione rispetto allo scorso esercizio è dovuta sia all'accantonamento dei premi di competenza del primo semestre 2010, sia al pagamento dei bonus di competenza dello scorso esercizio, saldati nel corso del primo semestre 2010.

La voce “**altri fondi**” include il valore attuale dell'obbligazione (pari a 5.986 migliaia di euro) derivante dal contratto oneroso stipulato al momento dell'acquisizione con i soci terzi della *joint*

venture Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd., che prevede una remunerazione prefissata fino al 2013.

Il fondo accantonato rappresenta il valore attuale dell'obbligazione futura complessiva. Trattandosi di un'obbligazione per cui è incerto sia l'ammontare sia la relativa scadenza, si è proceduto a classificare tale importo tra i fondi per rischi e oneri; la stima relativa agli oneri per l'esercizio 2010 (1.004 migliaia di euro) è stata classificata come corrente, mentre la quota non corrente (4.982 migliaia di euro) include la stima relativa agli oneri per il periodo 2011-2013.

Si rileva, infine, che la quota non corrente include il fondo accantonato nei precedenti esercizi dalla controllata italiana SAES Advanced Technologies S.p.A. a fronte di una controversia nei confronti degli istituti previdenziali in materia di sgravi contributivi usufruiti (726 migliaia di euro) e il valore delle obbligazioni implicite in capo alla società Spectra-Mat, Inc. in merito ai costi da sostenere per le attività di monitoraggio del livello di inquinamento presso il sito in cui opera la stessa (488 migliaia di euro). Il valore di tale passività è stato calcolato sulla base degli accordi presi con le autorità locali.

## 29. DEBITI COMMERCIALI

I debiti commerciali al 30 giugno 2010 ammontano a 10.737 migliaia di euro e presentano un incremento di 963 migliaia di euro rispetto al 31 dicembre 2009, in linea con la ripresa dell'attività produttiva rispetto al secondo semestre 2009.

Non sono presenti debiti rappresentati da titoli di credito. I debiti verso fornitori sono tutti infruttiferi, sono tutti di natura commerciale e hanno tutti scadenza entro dodici mesi.

Si riporta la composizione dei debiti commerciali tra quota a scadere e quota scaduta al 30 giugno 2010 confrontata con il 31 dicembre 2009:

(importi in migliaia di euro)

Scadenziario debiti commerciali	Totale	A scadere	Scaduti				
			< 30 giorni	30 - 60 giorni	60 - 90 giorni	90 - 180 giorni	> 180 giorni
30 giugno 2010	10.737	6.806	3.709	181	16	18	7
31 dicembre 2009	9.774	6.435	1.409	1.584	62	104	180

## 30. DEBITI DIVERSI

La voce "debiti diversi" include importi di natura non strettamente commerciale e ammonta al 30 giugno 2010 a 9.610 migliaia di euro contro 9.990 migliaia di euro al 31 dicembre 2009.

(importi in migliaia di euro)

Debiti diversi	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Debiti verso i dipendenti (ferie, retribuzioni, TFR, etc.)	5.731	5.049	682
Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	1.109	1.544	(435)
Debiti per ritenute e imposte (escluse imposte sul reddito)	879	1.462	(583)
Altri	1.891	1.935	(44)
<b>Totale</b>	<b>9.610</b>	<b>9.990</b>	<b>(380)</b>

La voce "debiti verso i dipendenti" è costituita dall'accantonamento infrannuale delle ferie maturate e non godute, dalle mensilità aggiuntive e dalle retribuzioni del mese di giugno 2010.

La voce “**debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale**” è costituita prevalentemente dal debito delle società italiane del Gruppo verso l’INPS per contributi da versare sulle retribuzioni; include inoltre i debiti verso il fondo tesoreria INPS e verso i fondi pensione a seguito della modificata disciplina del TFR.

La voce “**debiti per ritenute e imposte**” include principalmente il debito verso l’Erario delle società italiane per le ritenute sulle retribuzioni dei lavoratori dipendenti e autonomi.

La voce “**altri**” include i debiti della Capogruppo per i compensi variabili agli Amministratori di competenza dell’esercizio 2010.

### 31. DEBITI PER IMPOSTE SUL REDDITO

La voce include esclusivamente i debiti per imposte relativi alla controllate estere del Gruppo SAES Getters, dal momento che le società italiane hanno aderito al consolidato fiscale nazionale e il relativo saldo per imposte è incluso nelle voci “Credito/Debito verso controllante per consolidato fiscale” (si rimanda alla Nota n. 18 per maggiori informazioni).

Al 30 giugno 2010 i debiti per imposte sul reddito ammontano a 1.798 migliaia di euro. Rispetto all’esercizio precedente sono aumentati di 754 migliaia di euro principalmente per effetto del miglioramento dei risultati di Gruppo.

### 32. DEBITI VERSO BANCHE

Al 31 dicembre 2009 i debiti verso banche, pari a 4.033 migliaia di euro, includevano principalmente debiti a breve termine della Capogruppo nella forma di finanziamenti “*hot money*” (4.000 migliaia di euro). Tali finanziamenti sono stati interamente rimborsati nel corso del primo semestre 2010.

### 33. RATEI E RISCONTI PASSIVI

Al 30 giugno 2010 i ratei e risconti passivi ammontano a 340 migliaia di euro:

(importi in migliaia di euro)

	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Ratei passivi	238	218	20
Risconti passivi	102	320	-218
<b>Totale ratei e risconti passivi</b>	<b>340</b>	<b>538</b>	<b>-198</b>

## 34. RENDICONTO FINANZIARIO

Il *cash flow* derivante dall'attività operativa è negativo per 1.833 migliaia di euro, sostanzialmente in linea con il corrispondente periodo dell'esercizio precedente (-1.643 migliaia di euro). In dettaglio, il maggior utile realizzato nel corso dell'esercizio corrente è stato compensato da un incremento delle attività operative (crediti commerciali e rimanenze di magazzino), correlato alla ripresa del business nel corso dei primi mesi del 2010.

L'attività di investimento ha invece assorbito liquidità per 852 migliaia di euro, da confrontarsi con una generazione di cassa nel primo semestre 2009 pari a 13.986 migliaia di euro.

Si rileva tuttavia come l'attività di investimento del primo semestre 2009 avesse beneficiato dell'incasso, pari a 18.522 migliaia di euro, derivante dalla vendita della divisione polimeri di Memry Corporation. Gli investimenti in immobilizzazioni materiali sono stati pari a 2.227 migliaia di euro (3.929 migliaia di euro nello stesso periodo del 2009).

Il saldo dell'attività di finanziamento risulta invece positivo per un importo pari a 955 migliaia di euro, da confrontarsi con un saldo negativo del primo semestre 2009 pari a 27.275 migliaia di euro. La gestione finanziaria del periodo precedente era stata caratterizzata dagli esborsi finanziari per il pagamento di dividendi e per il parziale rimborso del debito a medio lungo termine sottoscritto dalla società Memry Corporation.

Si fornisce di seguito la riconciliazione tra le disponibilità liquide nette indicate nella situazione patrimoniale-finanziaria e quanto indicato nel rendiconto finanziario.

(importi in migliaia di euro)

	30 giugno 2010	30 giugno 2009
Disponibilità liquide	25.271	24.481
Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista	0	(2.717)
<b>Disponibilità liquide nette da rendiconto finanziario</b>	<b>25.271</b>	<b>21.764</b>
Finanziamenti breve termine	0	(6.110)
<b>Disponibilità liquide nette da situazione patrimoniale-finanziaria</b>	<b>25.271</b>	<b>15.654</b>

Si segnala come al 30 giugno 2009 solo una parte dei debiti verso banche fosse relativa a scoperti di conto corrente rimborsabili a vista. La restante parte, pari a 6.110 migliaia di euro, era relativa a forme di indebitamento del tipo "denaro caldo" e pertanto non era stata inclusa nelle disponibilità liquide nette del rendiconto finanziario.

## 35. PASSIVITA' POTENZIALI E IMPEGNI

Si evidenziano le garanzie prestate dal Gruppo a terzi come segue:

(importi in migliaia di euro)

Garanzie prestate dal Gruppo	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	Variazione
Fideiussioni a favore di terzi	56.173	61.331	(5.158)
<b>Totale</b>	<b>56.173</b>	<b>61.331</b>	<b>(5.158)</b>

Le fideiussioni a favore di terzi includono principalmente le fideiussioni prestate dalla Capogruppo a garanzia del rimborso sui finanziamenti ottenuti dalle consociate statunitensi.

Si riportano le scadenze degli impegni per canoni di leasing operativo in essere al 30 giugno 2010 come segue:

(importi in migliaia di euro)

	Entro 1 anno	Da 1 a 5 anni	Oltre 5 anni	Totale
Impegni per canoni di leasing operativo	1.114	2.263	741	4.118

### 36. RAPPORTI CON PARTI CORRELATE

Ai fini dell'individuazione delle Parti Correlate, si fa riferimento al principio IAS 24.

Quali Parti Correlate, si segnalano:

- **S.G.G. Holding S.p.A.:** società controllante, evidenzia saldi a credito e debito verso il Gruppo SAES Getters derivanti dall'adesione da parte delle società italiane del Gruppo al consolidato fiscale nazionale.
- **KStudio Associato:** studio di consulenza fiscale, legale e tributaria che annovera come socio fondatore l'Avv. Vincenzo Donnataria, Presidente del Collegio Sindacale della SAES Getters S.p.A. Presta servizi di consulenza in materia fiscale, legale e tributaria.
- **Dirigenti con responsabilità strategiche:** vengono considerati tali i membri del consiglio di Amministrazione, ancorché non esecutivi, il Corporate Human Resources Manager, il Corporate Strategic Marketing Manager, il Corporate Operations Manager, il Group Legal General Counsel e il Group Business Development Manager.
- **Il Collegio Sindacale.**

La seguente tabella mostra i valori complessivi delle transazioni intercorse nel primo semestre 2010 e 2009 con le parti correlate.

(importi in migliaia di euro)

Parti correlate	Costi		Ricavi		Debiti		Crediti	
	1° semestre 2010	1° semestre 2009	1° semestre 2010	1° semestre 2009	30 giugno 2010	31 dicembre 2009	30 giugno 2010	31 dicembre 2009
S.G.G. Holding S.p.A.			1		1.926	3.384	2.211	4.690
KStudio Associato		18						
<b>Totale</b>	<b>0</b>	<b>18</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>1.926</b>	<b>3.384</b>	<b>2.211</b>	<b>4.690</b>

La seguente tabella riporta le retribuzioni dei dirigenti con responsabilità strategiche come sopra identificati:

(importi in migliaia di euro)

Remunerazioni dirigenti con responsabilità strategiche	1° semestre 2010	1° semestre 2009
Benefici a breve termine	1.224	1.458
Benefici pensionistici ed assistenziali post impiego	0	0
Altri benefici di lungo periodo	0	0
Benefici di fine rapporto	59	150
Pagamenti in azioni *	0	863
Altri benefici **	0	584
<b>Totale</b>	<b>1.283</b>	<b>3.055</b>

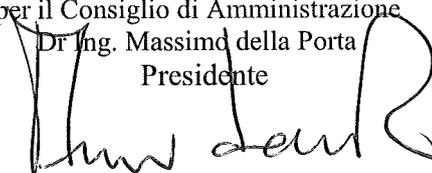
\* In data 21 aprile 2009 l'Assemblea degli azionisti ha deliberato di assegnare gratuitamente al Dr Ing. Paolo della Porta n. 100.000 (centomila) azioni ordinarie SAES Getters S.p.A., detenute in portafoglio dalla Società, oltre ad un importo monetario sufficiente per consentirgli di sopportare le prescritte ritenute fiscali, a titolo di premio alla carriera.

\*\* La voce "Altri benefici" include il costo pari alle ritenute fiscali di cui alla nota sopra.

In ottemperanza alle comunicazioni Consob del 20 febbraio 1997 e del 28 febbraio 1998, nonché al principio contabile internazionale IAS 24, si segnala al riguardo che anche nel corso del primo semestre 2010, tutte le operazioni con Parti Correlate sono state effettuate a condizioni economiche e finanziarie allineate con quelle di mercato e che non sono state poste in essere operazioni con parti correlate atipiche o inusuali o non standard.

Lainate (MI), 27 agosto 2010

per il Consiglio di Amministrazione  
Dr. Ing. Massimo della Porta  
Presidente

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Massimo della Porta', written over the printed name of the President.

## ALLEGATO 1

### Conto economico consolidato semestrale

prospetto redatto in applicazione delle disposizioni di cui alla delibera Consob 15519 del 27/07/2006 e della Comunicazione n. DEM/6064293 del 28/07/2006

(importi in migliaia di euro)	1° semestre 2009 rideterminato	di cui: costi non ricorrenti	1° semestre 2009 al netto dei costi non ricorrenti
<b>Ricavi netti</b>	<b>69.992</b>	<b>0</b>	<b>69.992</b>
Costo del venduto	(39.620)	(3.292)	(36.328)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>30.372</b>	<b>(3.292)</b>	<b>33.664</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(9.093)	(1.764)	(7.329)
Spese di vendita	(8.571)	(1.055)	(7.516)
Spese generali e amministrative	(21.262)	(6.024)	(15.238)
<b>Totale spese operative</b>	<b>(38.926)</b>	<b>(8.843)</b>	<b>(30.083)</b>
Altri proventi (oneri) netti	439	434	5
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>(8.115)</b>	<b>(11.701)</b>	<b>3.586</b>
Proventi finanziari	441	0	441
Oneri finanziari	(1.596)	0	(1.596)
Utili (perdite) netti su cambi	(595)	0	(595)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>(9.865)</b>	<b>(11.701)</b>	<b>1.836</b>

## ALLEGATO 2

### Proventi e oneri non ricorrenti - dati progressivi al 30 giugno 2009

(importi in migliaia di euro)

	Proventi	Oneri	Totale
<b>Costo del venduto</b>			
Ammortamenti e svalutazioni	0	(2.524)	(2.524)
Ristrutturazione personale	356	(874)	(518)
Altri oneri	0	(250)	(250)
<b>Totale costo del venduto</b>	<b>356</b>	<b>(3.648)</b>	<b>(3.292)</b>
<b>Spese operative</b>			
Ammortamenti e svalutazioni	0	(2.950)	(2.950)
Ristrutturazione personale	204	(4.120)	(3.916)
Premi in azioni e in denaro	0	(1.447)	(1.447)
Altri oneri	0	(530)	(530)
<b>Totale spese operative</b>	<b>204</b>	<b>(9.047)</b>	<b>(8.843)</b>
<b>Altri proventi (oneri) netti</b>			
Altri proventi e oneri	434	0	434
<b>Totale altri proventi (oneri) netti</b>	<b>434</b>	<b>0</b>	<b>434</b>
<b>Totale effetto sul risultato ante imposte</b>	<b>994</b>	<b>(12.695)</b>	<b>(11.701)</b>



**Attestazione sul bilancio consolidato semestrale abbreviato**

---

**ATTESTAZIONE SUL BILANCIO CONSOLIDATO SEMESTRALE ABBREVIATO**  
*ai sensi dell'articolo 81-ter del Regolamento Consob n. 11971 del 14 maggio 1999 e successive modifiche e integrazioni*

1. I sottoscritti Giulio Canale, in qualità di Vice Presidente e Amministratore Delegato, e Michele Di Marco, in qualità di Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, di SAES Getters S.p.A. attestano, tenuto anche conto di quanto previsto dall'articolo 154-*bis*, commi 3 e 4, del Decreto Legislativo 24 febbraio 1998, n. 58:

- l'adeguatezza in relazione alle caratteristiche dell'impresa e
- l'effettiva applicazione

delle procedure amministrative e contabili per la formazione del bilancio consolidato semestrale abbreviato, nel corso del periodo 1 gennaio – 30 giugno 2010.

2. A riguardo, si segnala quanto segue:

- Circa il Modello di Controllo Amministrativo-Contabile del Gruppo SAES Getters e la sua implementazione, si conferma quanto indicato nel paragrafo 2 dell'Attestazione sul bilancio consolidato del Gruppo SAES Getters per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2009, non essendo state riscontrate variazioni.

Per quanto attiene ai risultati del processo di attestazione interna per il periodo contabile dal 1 gennaio al 30 giugno 2010, si conferma che sono state poste in essere anche per il bilancio consolidato semestrale abbreviato le procedure illustrate nel paragrafo citato e sono state verificate le relative attività di controllo.

- Alla data odierna, il Dirigente Preposto ha ricevuto tutte le *representation letters* richieste, firmate dai *General Manager / Financial Controller* delle società controllate interessate dai processi selezionati come rilevanti a seguito del *risk assessment*. Sono state inoltre trasmesse tutte le "Activity Control Matrixies" (ACM), debitamente compilate a seguito della verifica dei controlli in esse descritti.
- La corretta applicazione del sistema di controllo amministrativo-contabile è stata confermata dal risultato positivo delle verifiche condotte dalla Funzione *Internal Audit* a supporto del Dirigente Preposto, riguardo:
  - alla coerenza della reportistica di sintesi con le risultanze dei libri e delle scritture contabili;
  - alla verifica di un campione di controlli "chiave" presso la capogruppo SAES Getters S.p.A.;
  - all'applicazione delle procedure e all'effettiva applicazione dei relativi controlli presso alcune società controllate, o in particolari Funzioni aziendali.

3. Si attesta, inoltre, che:

3.1. il bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2010:

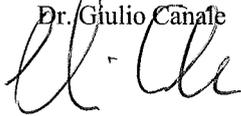
- a) è redatto in conformità ai principi contabili internazionali applicabili riconosciuti nella Comunità europea ai sensi del regolamento (CE) n. 1606/2002 del Parlamento europeo e del Consiglio, del 19 luglio 2002, e in particolare dello IAS 34 - *Bilanci intermedi*;

- b) corrisponde alle risultanze dei libri e delle scritture contabili;
- c) è redatto in conformità alla normativa del Codice Civile e, a quanto consta, è idoneo a fornire una rappresentazione veritiera e corretta della situazione patrimoniale, economica e finanziaria dell'emittente e dell'insieme delle imprese incluse nel consolidamento.

3.2. la relazione intermedia sulla gestione comprende un'analisi attendibile dell'andamento e del risultato della gestione, nonché della situazione dell'emittente e dell'insieme delle imprese incluse nel consolidamento, unitamente alla descrizione dei principali rischi e incertezze cui sono esposti.

Lainate (MI), 27 agosto 2010

Il Vice Presidente e  
Amministratore Delegato  
Dr. Giulio Canale



Il Dirigente Preposto alla redazione dei  
documenti contabili societari  
Dr. Michele Di Marco





## **Relazione della società di revisione**

---



## Relazione della società di revisione sulla revisione contabile limitata del bilancio consolidato semestrale abbreviato

Agli Azionisti della  
Saes Getters S.p.A.

1. Abbiamo effettuato la revisione contabile limitata del bilancio consolidato semestrale abbreviato, costituito dal prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria, dal conto economico e dal prospetto di conto economico complessivo, dal prospetto delle variazioni del patrimonio netto, dal rendiconto finanziario e dalle relative note esplicative della Saes Getters S.p.A. e controllate (Gruppo SAES) al 30 giugno 2010. La responsabilità della redazione del bilancio consolidato semestrale abbreviato in conformità al principio contabile internazionale applicabile per l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34) adottato dall'Unione Europea, compete agli Amministratori della Saes Getters S.p.A.. E' nostra la responsabilità della redazione della presente relazione in base alla revisione contabile limitata svolta.
2. Il nostro lavoro è stato svolto secondo i criteri per la revisione contabile limitata raccomandati dalla Consob con Delibera n. 10867 del 31 luglio 1997. La revisione contabile limitata è consistita principalmente nella raccolta di informazioni sulle poste del bilancio consolidato semestrale abbreviato e sull'omogeneità dei criteri di valutazione, tramite colloqui con la direzione della società, e nello svolgimento di analisi di bilancio sui dati contenuti nel predetto bilancio consolidato. La revisione contabile limitata ha escluso procedure di revisione quali sondaggi di conformità e verifiche o procedure di validità delle attività e delle passività ed ha comportato un'estensione di lavoro significativamente inferiore a quella di una revisione contabile completa svolta secondo gli statuiti principi di revisione. Di conseguenza, diversamente da quanto effettuato sul bilancio consolidato di fine esercizio, non esprimiamo un giudizio professionale di revisione sul bilancio consolidato semestrale abbreviato.

Per quanto riguarda i dati relativi al bilancio consolidato dell'esercizio precedente ed al bilancio consolidato semestrale abbreviato dell'anno precedente presentati ai fini comparativi, si fa riferimento alle nostre relazioni rispettivamente emesse in data 6 aprile 2010 e in data 28 agosto 2009. I dati comparativi relativi al bilancio consolidato semestrale abbreviato dell'anno precedente sono stati rideterminati per tener conto degli effetti derivanti dal completamento delle valutazioni provvisorie delle aggregazioni aziendali avvenute nel corso del 2008, come illustrato nelle note esplicative. Le modalità di rideterminazione dei dati comparativi e la relativa informativa presentata nelle note esplicative sono state da noi esaminate ai fini dell'emissione della presente relazione.

3. Sulla base di quanto svolto, non sono pervenuti alla nostra attenzione elementi che ci facciano ritenere che il bilancio consolidato semestrale abbreviato del Gruppo SAES al 30 giugno 2010 non sia stato redatto, in tutti gli aspetti significativi, in conformità al principio contabile internazionale applicabile per l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34) adottato dall'Unione Europea.

Milano, 27 agosto 2010

Reconta Ernst & Young S.p.A.  
  
Gabriele Grignaffini  
(Socio)



SAES® è un marchio registrato e marchio di servizio di proprietà di SAES Getters S.p.A. e/o delle sue controllate.

**SAES Getters S.p.A.**

Viale Italia, 77 - 20020 Lainate (MI), Italia - Tel. + 39 02 931 78 1 - Fax + 39 02 931 78 250

**[www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com)**